Ponta Grossa Competitiva

grupo aRede

REVISTA ESPECIAL • EDIÇÃO 16 • SETEMBRO DE 2026



PONTA GROSSA
LUGAR BOM PARA INVESTIR

Ponta Grossa Prefeitura · Copel Pura Energia · UEPG Universidade Estadual de Ponta Grossa · Sistema Fiep · Câmara PG+VC Juntos pra cidade acontecer · Parque Vila Velha · Palladium · Cargill · Master Cargas · Belgotex · Unimed Ponta Grossa · Águia Sistemas · DAF · Sicredi · TRC · DMM Construtora · Marinho Pré-Moldados · Mestre · Prestes · Princesa · Pontarollo Feijão

DESENVOLVIMENTO URBANO

Estádio do Operário: um novo marco para Ponta Grossa

DMM & Lemman Inc. fazendo parte de uma nova fase da história do estádio

O Estádio do Operário acompanha o crescimento e a transformação de Ponta Grossa. Sua reforma representa um novo momento para a cidade, ampliando a capacidade, modernizando os espaços e oferecendo mais conforto, lazer e experiências aos ponta-grossenses.

Nesse cenário, a DMM & Lemman Inc. passa a fazer parte dessa história como idealizadora e construtora responsável pela execução do projeto, contribuindo para um dos grandes marcos do desenvolvimento local. Uma iniciativa que valoriza o esporte, fortalece a identidade da cidade e transforma o estádio em um espaço mais moderno, preparado para receber novas gerações de torcedores.

DMM CONSTRUTORA & Lemman INCORPORADORA



Acesse nosso site



PONTA GROSSA:

Cenário de uma história gigante.

Há quase **50 anos** o **Grupo MM** acredita e participa do desenvolvimento de Ponta Grossa. Foi aqui que nasceu, criou raízes e cresceu, levando a essência pontagrossense para todo o país. Hoje, são mais de **230 lojas físicas**, **e-commerce**, **MM Atacado** e outras empresas que fazem do grupo o gigante do Brasil e um dos maiores varejistas do país.

E essa trajetória continua. Com início das obras previsto para 2027, o novo Centro de Distribuição do Grupo MM em Ponta Grossa representa mais do que expansão. É um novo investimento na cidade e a reafirmação da confiança da empresa em seu potencial, seu desenvolvimento e seu futuro.





Mais um capítulo escrito com muito

trabalho, **dedicação**, **investimentos**

e amor a **Ponta Grossa!**

GRUPO M

grupo aRede

Revista Especial

Ponta Grossa Competitiva

SETEMBRO 2026

Diretor:
Eloir Rodrigues

Gerente Executiva:
Adriana Alencar

Assistente Administrativo:
Luis Carlos R. da Cruz

Gerente de Conteúdos:
Mário Martins

Comercial:
Filipe Kaspczak
Jociel Pires

Imagens:
Bernardo Rosas, Fabio Daniel, Guilherme Gruber, Henry Milléo, João Victor Lemos, Thiago Rodrigues, e assessorias.

Reportagem:
Lilian Magalhães

Arte e Diagramação:
Geverson Dalzotto Cunha

Impressão Gráfica:
Idealiza

Contato:

Rua Emílio de Menezes, 1063,
Oficinas, Ponta Grossa – Paraná.
CEP 84040-030
Tel: 42. 3220.6262

Rede Paraná Notícias Ltda
CNPJ: 18.826.244/0001-93

Editora Jornal da Manhã de Ponta Grossa Ltda
CNPJ 09.019.289/0001-65

Multimedia Administração e Participações Ltda
CNPJ: 20.676.778/0001-22

APRESENTAÇÃO

Ponta Grossa amplia força industrial e atrai novos investimentos

Com o maior parque industrial do interior do Paraná, Ponta Grossa diversifica a economia e entra em um novo ciclo de expansão, apoiado em obras de infraestrutura e na capacidade de receber grandes empreendimentos em setores variados

Ponta Grossa, quarta maior economia do Paraná, vive um momento de expansão econômica que se reflete na chegada de novos investimentos, no crescimento de empresas já instaladas e na ampliação das oportunidades de negócios. A cidade reúne uma base produtiva diversificada, mercado consumidor em crescimento e uma posição estratégica que a coloca no radar de empresas de diferentes setores.

É a partir desse movimento que o Grupo aRede apresenta a 16ª edição da Revista PG Competitiva, com o tema “Ponta Grossa: lugar bom para investir”. A proposta desta edição é mostrar os fatores que sustentam a competitividade do município e os movimentos que estão redesenhando sua economia.

Para isso, a revista reúne uma série de entrevistas, painéis e reportagens com empresários, executivos, gestores públicos, especialistas e representantes de instituições que participam diretamente desse processo. Ao longo das páginas, são apresentados investimentos, projetos de expansão, infraestrutura, formação profissional, inovação, logística e os desafios que acompanham o crescimento da cidade.

Nesta edição, que celebra os 203 anos de Ponta Grossa, os conteúdos mostram empresas que estão ampliando suas operações, novos empreendimentos que chegam ao município e projetos que transformam a infraestrutura e mantêm o ambiente de negócios competitivo.

O resultado é uma revista que reúne diferentes histórias e perspectivas para apresentar Ponta Grossa a partir de sua capacidade de atrair investimentos, gerar negócios e sustentar novas etapas de crescimento.

Boa leitura!



O PRODUTOR RURAL PARANAENSE AGORA TEM UMA LINHA DIRETA E EXCLUSIVA COM A COPEL.

- Atendimento telefônico e humano 24 horas por dia, 7 dias por semana.
- Mais equipes em campo para manter a força da sua produção rural.

COPEL AGRO | **0800 643 7676**

COPEL
Pura Energia

copel.com/copelagro

Verifique seu cadastro.

ÍNDICE

12
COMPETITIVIDADE
Ponta Grossa amplia força econômica com grandes investimentos

16
DESENVOLVIMENTO
Indústria coloca PG entre as principais economias do Paraná



22
ELIZABETH SCHMIDT
'Ponta Grossa planeja e investe junto com o setor produtivo'

26
RATINHO JUNIOR
'Ponta Grossa é estratégica para o avanço do Paraná'

28
IPLAN
Planejamento urbano direciona crescimento com sustentabilidade

30
ESTRATÉGIA
Município investe R$ 2 bilhões em áreas estruturantes

34
ENSINO
PG prepara mão de obra qualificada frente às exigências de mercado

36
ENERGIA
Copel moderniza rede elétrica de PG com R$ 36 milhões

38
INDÚSTRIA
Fiep destaca PG entre os melhores destinos para investir

40
DIREITO
Setor empresarial aumenta demanda por segurança jurídica

42
COMÉRCIO
Grupo MM soma 230 lojas e projeta novo Centro de Distribuição

44
SAÚDE
Unimed PG investe R$ 100 mi em nova torre de hospital

46
HABITAÇÃO
Prestes Construtora projeta residencial de R$ 400 milhões

48
EXPANSÃO
DAF mantém planos de investimentos na unidade de PG

50
INDÚSTRIA
Belgotex amplia depósito e inaugura moderno *showroom*



52
AGROINDÚSTRIA
Cargill investe R$ 60 milhões e moderniza complexo em PG

54
PRODUÇÃO
Águia Sistemas investe R$ 40 mi para ampliar capacidade produtiva

56
CONSTRUÇÃO
Espaço Smart investe R$ 60 mi para ampliar fábrica em PG

58
EMPREENDEDORISMO
Grupo Mestre alcança 700 lojas com franquia para construção civil

60
AGRONEGÓCIO
Feijão Pontarollo moderniza fábrica com R$ 30 milhões

62
TRANSPORTE
Joka Transportes cresce com PG e aposta em inovação

64
INFRAESTRUTURA
Marinho Pré-Moldados aposta em produção ágil para investidores

66
LOGÍSTICA
TransPrimo projeta construção de moderna área de armazenagem

68

COMÉRCIO

Óticas Diniz inaugura 7ª loja em PG com nova unidade *prime*

70

NOVOS SERVIÇOS

Há 47 anos na cidade, Princesa Assistência aposta em inovação

72

ALIMENTOS

Supermercado Larissa traz unidade a PG com aporte de R$ 8 milhões

74

PROTEÇÃO VEICULAR

Prosul escolhe PG para construir nova central operacional

76

GESTÃO

TRC reforça operações e aposta em PG como centro de expansão

78

CONTABILIDADE

Vallorize amplia estrutura operacional com expansão de sede

80

SEGURANÇA

Medvitae investe na adequação de empresas à nova NR-1



82

MONITORAMENTO

Inviolável compartilha câmeras privadas à Muralha Digital de PG

84

EDUCAÇÃO

Expansão consolida Colégio Integração no ensino de PG

86

TURISMO

Parque Vila Velha investe R$ 22 mi para ampliar estrutura

88

PLATAFORMA

Protesto Nacional oferece tecnologia para gestão de crédito

90

ECONOMIA

Planorga prepara estrutura para novo ciclo de crescimento

92

DIREITO

Advocacia empresarial ganha força em cenário de expansão de PG

94

MODERNO

Móveis Tibagi acelera industrialização de planejados

96

GASTRONOMIA

Botequim da XV terá primeiro Museu da Cerveja de PG

98

EDUCAÇÃO

Sagrada Família amplia estrutura física para atender crescimento

100

EMPREENDIMENTOS

Tavarnaro conecta recursos imobiliários à expansão de PG

102

SERVIÇOS

Milano Bartenders movimenta mercado de eventos em PG

104

ENSINO

UEPG vive ciclo de grandes investimentos em obras e cursos



106

PROJETOS

DMM e Lemman construirão novo estádio do Operário

108

INFRAESTRUTURA

Master Cargas Brasil inaugura câmara fria de R$ 16 milhões

110

GESTÃO

Gmad expande operações para mais de 100 lojas no país

112

NEGÓCIOS

Grupo Tacla aposta no varejo de Ponta Grossa com dois shoppings

113

INDÚSTRIA

Tetra Pak Brasil impulsiona geração de riquezas em PG

114

COOPERATIVISMO

Sicredi inicia obras de ampla sede regional em Ponta Grossa



R$ 1,1 BILHÃO EM OBRAS









PONTA GROSSA VENCEU O ATRASO E ALCANÇOU UM NOVO PATAMAR.

- 258 km de pavimentação.
- Recorde de empregos no Paraná.
- 1.145 trechos de ruas transformados.
- 164 obras em prédios públicos.

PONTA GROSSA 203 anos

PONTA GROSSA PREFEITURA

Ponta Grossa amplia força econômica com grandes investimentos

Novos projetos industriais ampliam a produção, movimentam fornecedores e reforçam a posição do município na economia paranaense

Ponta Grossa passa por um novo ciclo de desenvolvimento com investimentos aproximados de R$ 9 bilhões anunciados para a cidade em 2025 e 2026, com aportes de empresas como XBRI, Nissin Foods, DAF Caminhões, Cristalpet e Mars. O município se consolidou como um dos principais destinos para empresas que buscam ampliar operações no Sul do Brasil, mostrando sua capacidade em sustentar uma cadeia formada por logística, infraestrutura e mão de obra qualificada.

Os investimentos anunciados ajudam a visualizar a transformação do município e já começam a produzir efeitos concretos em diferentes frentes. A XBRI Pneus lidera a atual rodada, com aporte previsto de R$ 6,7 bilhões para a construção de uma fábrica com capacidade projetada de 15 milhões de pneus por ano. Com previsão de inauguração para o primeiro semestre de 2027, a unidade deverá gerar aproximadamente 1,3 mil empregos diretos em sua primeira fase de operação, com possibilidade de chegar a até 3,5 mil postos quando o complexo estiver em operação plena.



INVESTIMENTOS DA INDÚSTRIA EM 2025/2026	
XBRI Pneus	**R$ 6,7 bi**
Nissin Foods	**R$ 1 bi**
Cristalpet	**R$ 447 mi**
Mars	**R$ 430 mi**

A Nissin Foods, por sua vez, está construindo uma fábrica de mais de R$ 1 bilhão às margens da PR-151, e as obras entraram em etapas avançadas em 2026. A conclusão está prevista para abril de 2027, quando a planta deverá iniciar a operação plena. O empreendimento deve gerar mais de 500 empregos diretos e terá capacidade estimada para produzir cerca de 108 milhões de unidades de macarrão instantâneo por mês.

Na indústria automotiva, a DAF confirmou um novo ciclo de investimentos para ampliar a fábrica de Ponta Grossa. O aporte completo será realizado até 2029 e integra a estratégia da montadora para aumentar sua participação na América do Sul, incluindo a ampliação da estrutura produtiva e a possibilidade de incorporar novos modelos à linha.

A Cristalpet também avançou com a inauguração de sua unidade industrial, com aporte de R$ 447,1 milhões para uma fábrica de embalagens e resina PET no Distrito Industrial. A estimativa divulgada para o empreendimento chega a mais de 870 empregos diretos e indiretos, considerando a operação e os efeitos associados à nova unidade.



Diversificação amplia oportunidades de negócios

Já a Mars inaugurou sua fábrica de R$ 430 milhões e iniciou a produção de alimentos úmidos para animais de estimação. A unidade é altamente automatizada, amplia a capacidade da empresa no Brasil e foi projetada com espaço para futuras expansões. O empreendimento criou mais de 200 empregos diretos e indiretos e passou a integrar a estrutura industrial da companhia no país.

Com uma base empresarial em expansão, investimentos bilionários em andamento e novos projetos entrando no radar, Ponta Grossa atravessa um ciclo de desenvolvimento sustentado pela sua vocação industrial. A cidade transforma esse volume de recursos em capacidade produtiva, empregos qualificados, novos negócios e desenvolvimento econômico duradouro.

Os investimentos alcançados pela cidade explicam a sua atratividade para grandes investimentos. Ponta Grossa é a quarta maior economia do Paraná e registrou crescimento de 31% no Produto Interno Bruto (PIB) entre 2021 e 2023, passando de R$ 19,4 bilhões para R$ 25,5 bilhões, e, como resultado, o PIB per capita chegou a R$ 71,3 mil.

O Município também alcançou R$ 21,7 bilhões em Valor Adicionado em 2024, indicador que mede a riqueza gerada pelas atividades econômicas e serve de base para a distribuição do Imposto sobre Circulação de Mercadorias e Serviços (ICMS) entre os municípios paranaenses.

Uma fábrica de grande porte não movimenta apenas a produção industrial. A implantação e a operação desses empreendimentos geram demandas ao comércio, serviços, tecnologia, entre outros, que criam oportunidades para fornecedores já instalados e para novos negócios. É esse efeito em cadeia que transforma os R$ 9 bilhões em investimentos em atividade econômica para diferentes setores de Ponta Grossa.

5 mil novas oportunidades de emprego na indústria

Os grandes empreendimentos anunciados para Ponta Grossa não concentram seus efeitos apenas na etapa de produção. A implantação de uma nova fábrica envolve obras, equipamentos, montagem, engenharia e serviços especializados. Com estas operações, entram fornecedores, manutenção, transporte, alimentação, tecnologia e outras atividades necessárias ao funcionamento das unidades.

Com relação à geração de empregos, os investimentos para o setor industrial têm potencial para gerar cerca de 5 mil vagas diretas nas unidades e postos movimentados pela cadeia de fornecedores e serviços. O número reforça o impacto dos novos empreendimentos sobre o mercado de trabalho e a economia local.



Logística estratégica conecta empresas aos principais mercados

Ponta Grossa amplia seu protagonismo no mercado ao liderar a exportação de diversos produtos em rankings estaduais e nacionais. Segundo dados do Ministério do Desenvolvimento, Indústria, Comércio e Serviços (MDIC), o município exportou, de janeiro a julho de 2026, US$ 446,4 milhões em resíduos sólidos resultantes da extração de óleo de soja, US$ 281,1 milhões em óleo de soja, US$ 95,5 milhões em papel e produtos de celulose, US$ 18,6 milhões em painéis de partículas de madeira e US$ 12 milhões em ácidos gordos industriais.

Essa capacidade de movimentar cargas está diretamente relacionada à posição de Ponta Grossa na malha logística do Sul do Brasil. O município reúne acessos rodoviários e ferroviários que conectam o parque industrial, as áreas produtoras dos Campos Gerais, grandes centros consumidores e os principais corredores de exportação.

Pela BR-376, Ponta Grossa se conecta ao Norte e Noroeste do Paraná, a São Paulo e ao Mato Grosso do Sul. A BR-277 amplia o acesso ao Oeste e Sudoeste paranaenses e ao Porto de Paranaguá. A PR-151, por sua vez, conecta o município ao Centro-Oeste e ao Norte Pioneiro do Paraná e também estabelece ligação com o estado de São Paulo.

A ferrovia acrescenta outra alternativa para o transporte de grandes volumes, conectando áreas produtoras e unidades industriais ao Porto de Paranaguá, e passará por uma nova proposta de concessão no Corredor Mercosul. A malha rodoviária, por sua vez, terá um novo eixo de desenvolvimento com o início das obras do novo contorno rodoviário. O projeto prevê 42 km de novas pistas duplicadas e dispositivos de acesso, com investimento superior a R$ 1 bilhão.

A previsão atual é de início das obras no primeiro trimestre de 2027, com conclusão até 2032. A implantação deve gerar até 12 mil postos de trabalho entre empregos diretos e indiretos.

Nesse sentido, a logística da cidade deixa de ser apenas uma característica geográfica de Ponta Grossa e passa a ser um dos componentes concretos da infraestrutura necessária para sustentar a expansão econômica.

Aeroporto amplia conexões para negócios

O Aeroporto Sant'Ana integra o Programa AmpliAR, do Governo Federal, que prevê sua inclusão na concessão do Aeroporto de Brasília. No segundo semestre de 2026, o projeto de concessão foi atualizado para incluir mais 150 metros de pista, permitindo a operação de jatos regionais na retomada da oferta de voos comerciais.

Na proposta em discussão, estão previstos R$ 101,5 milhões para investimentos em infraestrutura e R$ 6,6 milhões para operação do aeroporto. Contudo, o cronograma ainda depende da conclusão do processo de concessão.

Master Cargas Brasil
TRANSPORTE · LOGÍSTICA · SERVIÇOS · E-COMMERCE



MAIOR CÂMARA FRIA DO PARANÁ ENTRA EM OPERAÇÃO NA MASTER CARGAS BRASIL

Master Cargas Brasil amplia seu hub de Ponta Grossa e fortalece a logística refrigerada em todo o território nacional.

WWW.MASTERCARGASBRASIL.COM.BR

INVESTIMENTO

MAIS DE
R$ 16 MILHÕES

TECNOLOGIA • EFICIÊNCIA • EXPANSÃO

ESTRUTURA ESTRATÉGICA

A nova câmara fria da Master Cargas Brasil fortalece a infraestrutura logística da região e amplia as possibilidades para empresas que buscam eficiência, segurança e controle térmico. Projetado para a armazenagem de grandes volumes, o empreendimento atende às demandas de grandes indústrias do setor alimentício, aproximando produção, distribuição e mercados em todo o território nacional.

62 MIL M²
DE ÁREA CONSTRUÍDA

6 CÂMARAS REFRIGERADAS | CONGELADAS
SISTEMA BASEADO EM CO_2

TEMPERATURA ATÉ -25 °C
OPERAÇÃO REFRIGERADA | CONGELADA

"ONDE TEM INDÚSTRIA FORTE, TEM QUE TER LOGÍSTICA FORTE."
TÂNIA LOPES ANSELMO • FUNDADORA E CEO DA MASTER CARGAS BRASIL

Great Place To Work.

Indústria coloca PG entre as principais economias do Paraná

Indústria, serviços e comércio impulsionam novo salto econômico de Ponta Grossa com aumento do número de empresas e geração de riquezas



Quarta maior economia do Estado do Paraná, Ponta Grossa gerou aproximadamente R$ 1,71 bilhão em Imposto sobre Circulação de Mercadorias e Serviços (ICMS) para o Paraná em 2025, conforme dados da 3ª Delegacia Regional da Receita Estadual (3ª DRE). O valor corresponde a 60,2% de todo o ICMS gerado nos Campos Gerais e a aproximadamente 3,2% da arrecadação estadual, colocando o município entre os principais polos econômicos do Paraná.

O peso da atividade econômica local aparece também na composição do Valor Adicionado, indicador que dimensiona a riqueza gerada pelos diferentes setores. Em 2024, Ponta Grossa alcançou R$ 21,77 bilhões, sendo R$ 14 bilhões provenientes da indústria. O setor respondeu por 64,6% do Valor Adicionado municipal e colocou Ponta Grossa como a quarta maior indústria do Paraná. O resultado reflete a presença de cadeias produtivas diversificadas, que incluem segmentos como alimentos e bebidas, transporte, indústria automotiva, papel e celulose, química e metalurgia.

Essa diversidade ajuda a explicar a capacidade de Ponta Grossa de manter uma economia menos concentrada em um único segmento. Para Márcio Trentin, delegado da 3ª Delegacia Regional da Receita Estadual, a variedade da produção é um dos fatores que sustentam os níveis de arrecadação e geração de riqueza. “A variedade de produção diminui a dependência de um único segmento e contribui para a manutenção de níveis elevados de arrecadação e geração de riqueza”, afirma.

> “Ponta Grossa é o maior arrecadador de ICMS do interior do Estado, e reforça o papel estratégico do Município como um dos principais centros econômicos do Paraná”



Márcio Trentin
Delegado da 3ª DRE

A combinação entre indústria diversificada, geração de riqueza e capacidade de arrecadação coloca Ponta Grossa em uma posição estratégica no Paraná. Para Trentin, a manutenção desse desempenho depende da continuidade da atividade produtiva e da chegada de novos empreendimentos. “Os resultados da arrecadação de ICMS demonstram a capacidade de Ponta Grossa de gerar riqueza, atrair empreendimentos e manter um ciclo consistente de crescimento econômico”, avalia.



Número de empresas cresce 11,3% em 2026

A composição econômica de Ponta Grossa ajuda a dimensionar a extensão da atividade econômica para além das grandes plantas industriais. A presença de empresas de serviços, comércio, transporte, logística, tecnologia, manutenção e outros segmentos cria uma rede que atende tanto ao mercado consumidor quanto às próprias cadeias produtivas instaladas no município. O crescimento de novos negócios, portanto, acompanha a expansão da economia em diferentes frentes.

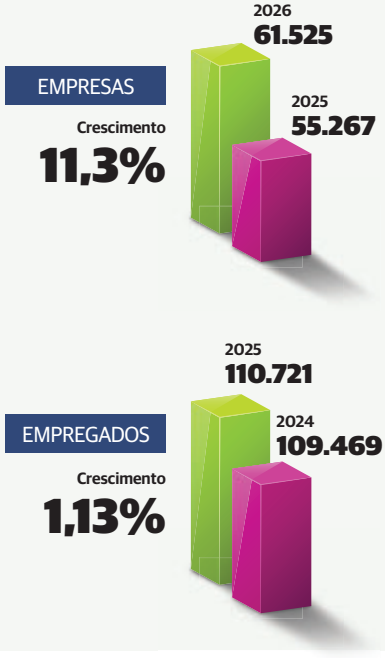
O movimento não se restringe às grandes indústrias. A base empresarial do município também está em expansão. Ponta Grossa passou de 55.267 empresas em 2025 para 61.525 em 2026, crescimento de 11,3%. No primeiro semestre deste ano, foram abertos 6.845 novos CNPJs, alta de 11,1% na comparação com o mesmo período de 2025.

Conforme estudos do IPC Maps, o setor de serviços representam 61% das empresas instaladas em Ponta Grossa, enquanto comércio e indústria correspondem a 19,5% e 19%, respectivamente. Em 2026, o crescimento das empresas é liderado por serviços, seguido por comércio, construção, indústria e agropecuária.

Os indicadores apontam para uma economia na qual diferentes setores se complementam e ampliam as possibilidades de negócios dentro do próprio município. Para atender a esse mercado, Ponta Grossa conta com uma rede estruturada de instituições de ensino superior e formação técnica para diferentes setores e acompanhar a evolução das atividades econômicas instaladas na cidade.

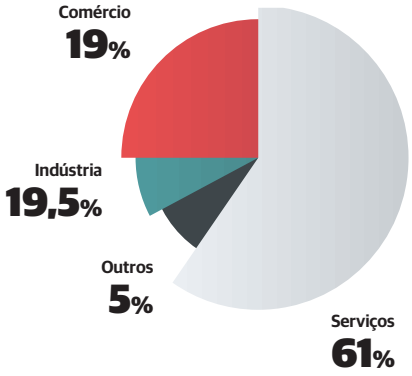
Frente a este cenário, os novos investimentos que chegam à cidade encontram em Ponta Grossa uma estrutura econômica capaz de gerar demanda por fornecedores, serviços, mão de obra e logística. A capacidade de Ponta Grossa de conectar essa diversidade de setores se torna um dos principais ativos para sustentar novos ciclos de desenvolvimento.

Número de empresas em Ponta Grossa



ECONOMIA EM SETORES

Estudo do IPC Maps mostra diversificação de setores produtivos em Ponta Grossa



Crescimento alcança diferentes regiões de PG

As 6.845 novas empresas registradas em Ponta Grossa até o 1º semestre de 2026 estão distribuídos por diferentes regiões da cidade, com destaque para Uvaranas, com 967; Cará-Cará, com 790; Contorno, com 750; Centro, com 528; e Neves, com 526. Os números mostram que a expansão empresarial ocorre em diferentes bairros e espaços de Ponta Grossa, indicando a existência de um potencial de desenvolvimento e de atração de investimentos descentralizados no município.

CMPG

PODER LEGISLATIVO



A CÂMARA DE PG JÁ FAZ PARTE DA SUA VIDA. FAÇA VOCÊ TAMBÉM PARTE DA VIDA DELA.



BAIXE O APP. PONTAGROSSA.PR.LEG.BR/APLICATIVO

PARTICIPE. SUGIRA. OPINE.







A Câmara Municipal de Ponta Grossa
está cada vez mais próxima de você.
Modernizou sua estrutura com processos
digitalizados, dados acessíveis e
um App que coloca o poder nas suas mãos.
Projetos de lei, votações, requerimentos:
tudo ao alcance de um clique.





CÂMARAPG+VC

JUNTOS PRA CIDADE ACONTECER.

Mercado consumidor em momento de expansão

Ponta Grossa ocupa, em 2026, a 6ª posição entre os municípios do Paraná com maior potencial de consumo, enquanto o Paraná aparece como o 4º maior Estado brasileiro nesse ranking, entre as 27 unidades da Federação. Os dados da análise IPC Maps mostram a dimensão do mercado consumidor local e colocam o município entre os principais polos de consumo do Estado.

O aumento do número de empresas ocorre junto com a expansão do mercado consumidor. Segundo o IPC Maps 2026, o potencial de consumo de Ponta Grossa chegou a R$ 18,5 bilhões, ante R$ 17,4 bilhões em 2025. A alta nominal foi de 6,4%, acima dos 5,6% projetado para a média do País, o que mostra a atratividade de Ponta Grossa como um mercado preparado para receber investimentos.

Responsável pelo IPC Maps, o sócio-diretor Marcos Pazzini aponta o tamanho do mercado e a localização como fatores de atratividade para novos negócios. “Ponta Grossa, além de ter um bom mercado consumidor, tem uma localização estratégica muito interessante”, afirma.

O volume de consumo movimenta setores como comércio, alimentação, saúde, educação, transporte, moradia e serviços, enquanto o aumento no número de empresas amplia a demanda por fornecedores, mão de obra, tecnologia, logística e serviços especializados.

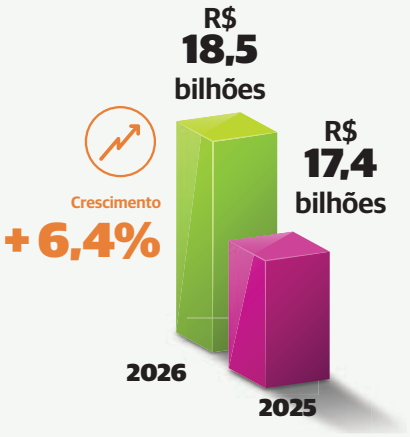
Os números mostram dimensões da economia de Ponta Grossa: um PIB de R$ 25,6 bilhões, mais de 61 mil empresas e um mercado consumidor estimado em R$ 18,5 bilhões. Os dados conferem a relevância do município e sua estrutura robusta para a abertura e ampliação de grandes empreendimentos.

> “O crescimento do município é um dado consistente. Ponta Grossa é um mercado em ascensão, além de possuir uma localização interessante para investidores”



Marcos Pazzini
Sócio do IPC Marketing

Potencial de consumo de Ponta Grossa





Ranking
no Paraná
Sexta posição
que Ponta Grossa ocupa no Estado



Ranking
no Brasil
Quarta posição
que Paraná ocupa no País

Fonte: IPC Maps 2026





NA REAL, OS NEGÓCIOS E AS OPORTUNIDADES PODEM SER MAIS.

CRESCIMENTO NO PALLADIUM

TÁ ON

Do entretenimento que reúne toda a família às novas lojas que movimentam a economia local: a história do Palladium caminha lado a lado com a história do desenvolvimento de Ponta Grossa. Fomos os primeiros a trazer grandes marcas, a oferecer experiências de consumo exclusivas e também os pioneiros em participar da vida não só dos nossos consumidores, mas também dos empreendedores da região.

@shoppingpalladiumpg

Rua Ermelino de Leão, 703. Olarias - Ponta Grossa - PR

PALLADIUM
NA REAL, A VIDA PODE SER MAIS.

ELIZABETH SCHMIDT, PREFEITA:

‘Ponta Grossa planeja e investe junto com o setor produtivo’

A prefeita destaca a progressão de setores como a indústria, serviços e comércio, e aponta prioridades de sua gestão para os próximos anos à frente do Município



Ponta Grossa vive um dos períodos mais expressivos de transformação econômica de sua história, e, portanto, a gestão municipal carrega grande responsabilidade em administrar esta expansão com políticas de incentivo e investimentos em infraestrutura para sustentar seu crescimento.

À frente do Município há aproximadamente seis anos, a prefeita Elizabeth Schmidt (PL) sabia, desde o início de sua gestão, que administrar o crescimento de Ponta Grossa exigiria estratégias inovadoras e confiança no potencial da cidade em se tornar um polo logístico e referência para investidores que buscam desenvolver suas empresas e indústrias junto à cidade.

Elizabeth apresenta à revista PG Competitiva a sua visão sobre os fatores que sustentam esse ciclo de crescimento, os desafios que as novas demandas trazem à cidade e os projetos que estão sendo estruturados para preparar Ponta Grossa para o futuro.

Confira a entrevista com a prefeita Elizabeth na leitura a seguir:

Ponta Grossa vive um momento de forte crescimento econômico. Na sua avaliação, qual foi o principal motor dessa transformação?

O principal motor é a indústria. E é algo que foi construído pela cidade, e planejado com segurança jurídica. Em 2024, o setor industrial alavancou em nossa cidade 14 bilhões de reais no valor adicional fiscal do município. Para se ter uma ideia, em 2020 eram 6 bilhões. Isso quer dizer que, em quatro anos, nós dobramos esse valor adicional fiscal.

Grandes empresas continuam escolhendo Ponta Grossa para investir. O que diferencia o município nesse cenário?

A nossa localização estratégica, a nossa qualificação de mão de obra e, consequentemente, um ambiente de inovação estruturado com incentivos fiscais, que são muito importantes para essas indústrias.

Então, por exemplo, a DAF exporta para Chile, Peru e Colômbia. É um local estratégico para tudo isso e para as demais indústrias, como Ambev, Continental, Heineken, Envases, que está recém-instalada aqui, e a XBRI, que está chegando.

Por que eles nos escolheram? Porque nós temos esse conjunto de fatores que encontram aquilo que eles precisam.

Os setores de comércio e serviços também vivem um momento positivo. Como a senhora avalia esse ciclo?

A cidade registrou um crescimento de mais de 10% na abertura de novas empresas. Cada fábrica que se instala movimenta uma cadeia inteira que precisa do

comércio e usufrui os serviços.

Nós estamos investindo bastante na qualificação profissional para o comércio. Só em 2025 investimos em quase 500 vagas para pessoas se qualificarem para o comércio e para os serviços.

Quais investimentos em infraestrutura serão feitos para consolidar o Município como um dos principais hubs logísticos do Brasil?

O novo Contorno Norte, que a Motiva Paraná vai construir, vai ajudar muito para que isso aconteça. Esse tráfego pesado que hoje já está praticamente dentro do perímetro urbano, na Avenida Souza Naves, onde acontecem muitos acidentes, vai melhorar.

A mobilidade urbana é, sem dúvida alguma, uma das grandes prioridades da nossa gestão. Justamente por isso, propomos a Solução Costa Rica, além dos projetos de ligação interbairros, a cessão das ferrovias inativas e as obras do Aeroporto Sant'Ana que tanto defendemos.

Também estamos recebendo as áreas da ferrovia inativa. O Parque Linear poderá ser continuado até a região da Yara e até a entrada da cidade, proporcionando uma mobilidade muito maior.

> Cada fábrica que se instala aqui movimenta uma cadeia inteira da economia, pois precisa do nosso comércio e usufrui os serviços ofertados

Mas acredito que um grande gargalo é a mobilidade aérea. O aeroporto é uma dor muito grande. Estamos em processo de concessão e acredito que venceremos.

Como a Prefeitura tem trabalhado para preparar mão de obra para esse novo ciclo de desenvolvimento?

Nós contamos com a educação formal, através das universidades, mas também ampliamos em 60% os recursos para qualificação profissional. São R$ 1 milhão neste ano em projetos nos quais compramos vagas no Sistema S.

Também criamos o programa 'Capaz', no qual ofertamos 360 vagas para que as pessoas possam se qualificar e recebam uma bolsa de estudos de R$ 500 para terem essa possibilidade de se qualificar mediante aquilo que a indústria tem dito para nós que precisa.

A agroindústria também tem ampliado sua participação na economia. Como essa integração entre campo e indústria fortalece Ponta Grossa?

Boa parte da nossa agricultura já está industrializada aqui mesmo. É uma conexão viva que a gente tem investido também, por exemplo, no programa 'Caminhos do Agro', para que eles possam ter um escoamento da safra muito mais facilitado.

Neste ano nós já fizemos 280 quilômetros de recuperação de estradas rurais. Isso garante que a produção do campo chegue logo às indústrias e, consequentemente, à nossa mesa.

Quais setores devem liderar uma nova fase de investimentos em Ponta Grossa?

O primeiro deles é o da indústria. Teremos uma fábrica de pneus com investimento de mais de R$ 6 bilhões. A DAF também está investindo muito fortemente, duplicando a sua indústria.

E a Estação HUB, que é a casa do nosso empresário, o ecossistema do 'Vale dos Trilhos', onde nós temos um programa que se chama 'Trilhar Agora', justamente para incentivar as startups.

> Ponta Grossa está pronta para receber todo e qualquer investimento, com segurança jurídica, localização privilegiada, incentivos fiscais e visão de futuro

A indústria 4.0, a logística e a indústria de automação estão todas ligadas a essas questões digitais. Agora, a novidade que acrescento como uma terceira linha é o que já estamos recebendo pelos próximos meses: indústrias que estão investindo na produção do futuro.

O que é produção do futuro? É produção de hidrogênio verde, de amônia verde e de biodiesel, que representam justamente a energia limpa e que logo estaremos despontando nesse setor.

Que mensagem a senhora deixa para quem avalia investir em Ponta Grossa?

Ponta Grossa está preparada para receber todo e qualquer investimento, com segurança jurídica, localização privilegiada, incentivos fiscais muito atraentes e visão de futuro.

Quem escolhe a cidade de Ponta Grossa vê aqui uma cidade que planeja, investe junto com o setor produtivo, e estamos construindo essa infraestrutura com muita honra. Venham trabalhar conosco!

Parabéns
Ponta Grossa

Tropeirismo: a origem do Pouso de Ponta Grossa

Em 1731, a primeira tropa de muares vindos do Sul do Brasil, passa pela região, dando início ao Tropeirismo, inaugurando o Caminho das Tropas que deu origem ao Pouso de Ponta Grossa.

As sesmarias que foram doadas na região, com o passar do tempo foram se transformando em fazendas e a produção de gado nessas fazendas sustentava a economia mineradora das Minas Gerais mas, em virtude do aumento da mineração, o gado dos Campos Gerais e dos Campos de Curitiba passaram a ser insuficientes para sustentar as necessidades cada vez mais crescentes das Minas Gerais que, desta forma, encontrava-se dependente em grande escala do boi e do cavalo (os muares em primeiro lugar), para transportar o ouro ao porto do Rio de Janeiro e, de lá, receber as cargas que importava.



FASF
FACULDADE SAGRADA FAMÍLIA

COLÉGIO Sagrada FAMÍLIA

fasf.com.br | sagradaonline.com.br

Além do que, o gado era necessário também para a alimentação. A solução encontrada foi buscar no Rio Grande do Sul o gado para o abastecimento da região mineradora.

Surge assim o Caminho das Tropas, (Estrada da Mata ou ainda Caminho do Viamão), que vai intensificar o desenvolvimento de uma economia pecuária na região dos Campos Gerais. Pode-se balizar a data de início do movimento das tropas como sendo a partir de 1731 até meados de 1870. As tropas que passaram a percorrer esse caminho eram provenientes não só do Rio Grande do Sul, mas também das Missões, de Corrientes, do Uruguai, do Paraguai, com um único destino: a Feira de Sorocaba em São Paulo, onde ocorria o comércio do gado.

Com a passagem do Caminho no território dos Campos Gerais, aumentaram as fazendas, muitas desmembradas das primeiras sesmarias e outras surgindo com o objetivo único de criar ou invernar o gado vindo do sul. E no trajeto deste Caminho foram surgindo diferentes pousos que se enfileiravam um após o outro, tais como contas de um colar. "*Esses pousos foram os embriões das cidades dos Campos Gerais e cada cidade está separada da outra por uma distância que corresponde a um dia de viagem do tropeiro*". (Wachowicz, 1988).

E, neste contexto econômico, surgiu Ponta Grossa como um pouso de tropeiros e tornou-se rapidamente em um centro de convergência do Caminho das Tropas pois, além de estar no roteiro do principal caminho, outros também convergem para ela, "*um deles é o que provém da região missioneira do Rio Grande do Sul (...), que cortava o interior catarinense, atingia os sertões de Palmas, Guarapuava e Imbituva e, em Ponta Grossa, alcançava o Caminho do Viamão*". (Gonçalves & Pinto, 1983, p.17).

Os habitantes da região estavam dispersos por suas fazendas e no decurso do século XIX, paulatinamente foram se concentrando no ponto mais central do território, originando o Bairro de Ponta Grossa (1792) que, administrativamente, pertencia à Vila de Castro. A população do Bairro crescia sensivelmente e, ao longo do Caminho das Tropas, já existiam algumas casas cujo moradores viviam de roças de subsistência e da confecção de artesanato', que eram vendidos pelos tropeiros na Feira de Sorocaba.

FONTES

SILVEIRA, Ricardo. Tropeirismo: a origem do Pouso de Ponta Grossa. Disponível em: cbnpg.com.br/post/tropeirismo-a-origem-do-pouso-de-ponta-grossa

GONÇALVES, Maria Aparecida Cesar. PINTO, Elisabete Alves. Ponta Grossa – um século de vida (1823-1923). Ponta Grossa, Kugler Artes Gráficas Ltda, 1983



RATINHO JUNIOR, GOVERNADOR:

'Ponta Grossa é estratégica para o avanço do Paraná'

Governador faz avaliação sobre o atual ciclo de expansão que o Município vive, e projeta resultados da vinda de novas empresas



A cidade de Ponta Grossa ganhou protagonismo no mapa dos investimentos do Paraná ao combinar uma localização estratégica com infraestrutura logística, mão de obra qualificada e uma base industrial diversificada. A cidade passou a ocupar um espaço cada vez mais relevante na estratégia de crescimento econômico do Estado, atraindo empresas de diferentes setores e ampliando sua influência sobre toda a região.

Para o governador Carlos Massa Ratinho Junior (PSD), a cidade reúne características que a tornam especialmente atrativa para investidores, como a proximidade com Curitiba e o Porto de Paranaguá, a conexão ferroviária e rodoviária e a capacidade de expansão de sua área industrial. Ao mesmo tempo, investimentos em educação, saúde e infraestrutura são apontados como fundamentais para sustentar esse novo momento econômico.

Em entrevista à revista PG Competitiva, Ratinho Junior analisa os fatores que impulsionaram a transformação de Ponta Grossa em um dos principais polos de investimentos do Paraná. O governador também aborda o papel da logística, da integração entre agronegócio e indústria e das políticas públicas na construção de um ambiente competitivo para empresas e trabalhadores.

Confira a entrevista com o governador Ratinho Junior na leitura a seguir:

Governador, Ponta Grossa vive um dos momentos de maior expansão econômica de sua história. Na visão do Estado, quais fatores transformaram a cidade em um dos principais polos de investimentos do Paraná?

Ponta Grossa é uma cidade estratégica para o Paraná e o novo polo de industrialização do Estado, principalmente por causa da sua localização, próxima à Capital e ao Porto de Paranaguá e na ligação com outras regiões do Estado, o que favorece a logística das indústrias.

Outro diferencial do município é contar com mão de obra qualificada, com a presença importante da UEPG na formação superior, e com recursos naturais que são atrativos para novos empreendimentos.

O município tem atraído grandes indústrias. O que faz com que essas empresas escolham Ponta Grossa para investir?

Além da localização privilegiada, que facilita a logística, e mão de obra capacitada, o Governo do Estado também tem sido um parceiro para facilitar a implantação de

> "Ponta Grossa é um importante hub logístico do Paraná. Uma cidade onde há espaço para crescer, o que é essencial para atrair novos investimentos"

novos empreendimentos em Ponta Grossa.

O programa Paraná Competitivo já atraiu R$ 300 bilhões em investimentos privados para o Estado desde 2019, sendo que muitos deles foram na cidade, como a Maltaria Campos Gerais e o projeto de expansão da Heineken.

Também estivemos pessoalmente no Japão para negociar a vinda da Nissin Foods ao Paraná e hoje a planta de R$ 1 bilhão está saindo do papel para transformar ainda mais o município.

> A cidade de Ponta Grossa continuará sendo um importante polo para indústrias alimentícias e de bebidas. O Município mostrou que pode ter uma produção diversificada



Qual é a importância da logística do município para o desenvolvimento do Paraná?

Ponta Grossa é um importante hub logístico do Paraná, por estar em um entroncamento estratégico que faz conexão com diversas regiões do Estado. Por Ponta Grossa passa a Rodovia do Café, uma das rotas mais importantes do Paraná, e a Malha Ferroviária Sul, ativos logísticos que permitem um escoamento eficiente da produção. Uma logística eficiente significa custos menores de produção, que é uma das coisas que o empresário procura quando vai fazer um novo investimento.

Quais são as principais obras e investimentos do Governo do Estado para acompanhar essa nova realidade de Ponta Grossa?

Os investimentos públicos são essenciais para acompanhar o crescimento da cidade, além de também ser essencial para atrair mais investimentos. Liberamos recentemente mais de R$ 78 milhões em investimentos para o município por meio do Asfalto Novo, Vida Nova, além da pavimentação da Estrada do Buraco do Padre, fortalecendo o turismo. Novas moradias, escolas, unidades de saúde e a ampliação do Hospital Universitário estão entre os investimentos constantes que fazemos na cidade.

Como o Governo do Estado tem sido um aliado do Município para que Ponta Grossa consolide setores da educação e saúde?

Ter serviços públicos de qualidade é fundamental para o desenvolvimento de qualquer cidade, e não é diferente com Ponta Grossa. A cidade tem a felicidade de contar com a estrutura da UEPG, uma das sete universidades estaduais do Paraná e uma das principais instituições de ensino do Estado, além de um campus da UTFPR e outras faculdades particulares.

Instituições fortes como essas são fundamentais para a qualificação dos nossos jovens, para que cheguem preparados em um mercado de trabalho que está em expansão. A estrutura do Hospital Universitário é referência para todo os Campos Gerais e também teve seu atendimento expandido pelo Governo do Estado, ganhando, por exemplo, um Ambulatório Médico de Especialidades (AME).

Como a integração entre o agronegócio e a indústria fortalece a competitividade de Ponta Grossa?

A integração entre agronegócio e indústria tornou Ponta Grossa um dos mais importantes polos cervejeiros do País, concentrando toda a cadeia do setor, e se refletindo também nas cidades do entorno, com a fábrica de garrafas da Ambev em Carambeí. Isso faz parte de um planejamento que fizemos para tornar o Paraná o supermercado do mundo, industrializando boa parte da nossa produção rural. A fábrica da Nissin é outro exemplo de como a indústria também movimenta agricultura, com a expectativa de ampliar a produção de cereais.

Quais são as perspectivas do Estado para um novo ciclo de desenvolvimento de Ponta Grossa?

Ponta Grossa continuará sendo um importante polo para indústrias alimentícias e de bebidas. A instalação de fábricas de eletrodomésticos para a Região Metropolitana de Curitiba, como a LG e a Electrolux, também permite vislumbrar que fabricantes de linha branca se instalem no Estado, tendo Ponta Grossa como um destino em potencial. A cidade mostrou que pode ter uma produção diversificada e que está preparada para expandir sua produção industrial.



IPLAN

Planejamento urbano direciona crescimento com sustentabilidade

Modernização da gestão urbana e segurança jurídica são destacadas pelo presidente do Iplan como ferramentas que auxiliam o crescimento

À frente do Instituto de Pesquisa e Planejamento Urbano de Ponta Grossa (Iplan), o presidente Rafael Mansani destaca que o município consolidou um ambiente favorável aos negócios ao investir na atualização da legislação, na digitalização dos processos e na desburocratização dos serviços relacionados ao desenvolvimento urbano.

Nos últimos anos, o município promoveu uma série de adequações legais que permitiram tornar mais ágil a aprovação de projetos, a abertura de empresas e a tramitação de empreendimentos imobiliários. Hoje, todo o processo urbanístico está concentrado no Iplan, oferecendo ao empreendedor acompanhamento digital de cada etapa, desde o protocolo até a emissão do alvará. “O poder público não pode atrapalhar; ele precisa ajudar quem quer investir”, diz Mansani.

> “Ponta Grossa oferece segurança jurídica, mão de obra qualificada, universidades e qualidade de vida. Como Iplan, buscamos solucionar impactos do crescimento da cidade para que ele não gerem transtornos”



Rafael Mansani
Presidente do Iplan

Outro avanço apontado pelo presidente do Iplan é a modernização da ferramenta do Estudo de Impacto de Vizinhança (EIV). “O EIV permite solucionar os impactos antes que eles aconteçam. Nosso objetivo é garantir que o crescimento não traga transtornos para as pessoas, mas desenvolvimento com organização”.

O fortalecimento institucional do Iplan também acompanha esse novo momento da cidade. Desde 2024, o instituto ampliou significativamente sua estrutura técnica, passando de uma equipe enxuta para cerca de 70 profissionais nas áreas de planejamento urbano, arquitetura, engenharia e análise. “Nós ampliamos o Iplan para acompanhar o crescimento de Ponta Grossa”, afirma Mansani.

O presidente do instituto também destaca a aproximação com entidades representativas da sociedade civil, a exemplo das associações, as construtoras e imobiliárias. Segundo Mansani, a abertura de diálogo tem permitido aperfeiçoar processos para atender aos interesses da população.

Expansão ocorre de forma organizada

Entre os projetos recentes estão a implantação do Manual de Calçadas, que padroniza a acessibilidade urbana, a atualização do Código de Obras, e programas que facilitam a regularização de imóveis e agilizam procedimentos administrativos. O presidente do Iplan ressalta que o desafio não é apenas crescer, mas garantir que esse desenvolvimento ocorra de forma organizada, preservando a qualidade de vida da população e preparando a infraestrutura para o futuro. “Ponta Grossa oferece segurança jurídica, mão de obra qualificada, universidades e qualidade de vida”, declara o gestor ao listar razões para os investidores se interessarem por uma Ponta Grossa moderna e sustentável.

VESTIBULAR 2026 UEPG

Inscrições:
01 a 30 de setembro
2026

Provas:
13 de dezembro
2026

- Administração
- Administração - Comércio Exterior

- Agronomia

- Bacharelado em Arquitetura e Urbanismo
- Bacharelado em Ciências Biológicas
- Bacharelado em Educação Física
- Bacharelado em Física
- Bacharelado em Geografia
- Bacharelado em História
- Bacharelado em Matemática Aplicada
- Bacharelado em Psicologia
- Bacharelado em Química Tecnológica

- Ciências Contábeis
- Ciências Econômicas

- Direito

- Enfermagem

- Engenharia Civil
- Engenharia de Alimentos
- Engenharia de Computação
- Engenharia de Materiais
- Engenharia de Software

- Farmácia

- Jornalismo

- Licenciatura em Artes Visuais
- Licenciatura em Ciências Biológicas
- Licenciatura em Educação Física
- Licenciatura em Física
- Licenciatura em Geografia
- Licenciatura em História
- Licenciatura em Letras
- Licenciatura em Matemática
- Licenciatura em Música
- Licenciatura em Pedagogia
- Licenciatura em Química

- Medicina

- Nutrição

- Odontologia

- Serviço Social

- Turismo

- Zootecnia

Em breve, **Medicina Veterinária**

Acesse com um leitor QR Code e saiba mais!

cps.uepg.br/vestibular

UEPG Universidade Estadual de Ponta Grossa

ESTRATÉGIA

Município investe R$ 2 bilhões em áreas estruturantes

Secretário de Fazenda destaca administração do maior orçamento da história do Município, com investimentos direcionados para áreas estruturantes



O secretário municipal da Fazenda de Ponta Grossa, Cláudio Grokoviski, administra em 2026 um orçamento superior a R$ 2 bilhões, o maior já previsto pelo Município. Além de estimular o ambiente de negócios, Grokoviski explica que a Secretaria da Fazenda atua para garantir que o crescimento econômico seja acompanhado por investimentos em setores estruturantes. “Quando uma empresa escolhe Ponta Grossa, ela encontra um município preparado para crescer junto com ela, com investimentos em pavimentação, saúde, educação e segurança”, disse.

Do total previsto para este ano, R$ 549 milhões estão destinados à Educação, R$ 405 milhões à Saúde e mais de R$ 312 milhões a serviços públicos e infraestrutura. A Segurança Pública terá R$ 92,7 milhões, contra R$ 74,4 milhões em 2025, crescimento de 19,84%. Na infraestrutura, R$ 242 milhões são provenientes de operações de crédito, convênios e repasses dos governos estadual e federal.

O aumento do orçamento está relacionado ao crescimento das receitas municipais e das transferências recebidas pelo Município. Entre elas está o Imposto sobre Circulação de Mercadorias e Serviços (ICMS), imposto estadual cuja distribuição aos municípios considera, principalmente, a riqueza gerada pelas atividades econômicas de cada território.

> “A cidade está preparada para receber investimentos do Brasil e do mundo. Quando uma empresa escolhe Ponta Grossa, ela encontra um município preparado para crescer junto com ela, com investimentos em pavimentação, saúde, educação e segurança”



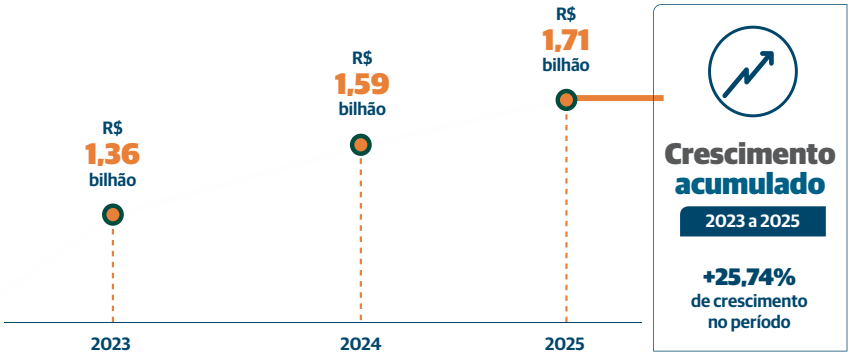
Cláudio Grokoviski
Secretário da Fazenda

Em 2024, Ponta Grossa alcançou R$ 21,8 bilhões, crescimento de 12,5% em relação ao ano anterior. A indústria responde pela maior parcela desse crescimento. O setor representou 64,6% do Valor Adicionado municipal em 2024, com R$ 14 bilhões. Comércio e serviços também participam da formação da base econômica, criando uma estrutura de arrecadação menos concentrada em uma única atividade.

Outro indicador dimensiona o tamanho dessa economia. Ponta Grossa alcançou PIB de R$ 25,5 bilhões em 2023, alta de 31% em relação a 2021. O resultado colocou o município como a quarta maior economia do Paraná e a 60ª maior entre os municípios brasileiros.



Arrecadação de ICMS de PG



Para o secretário, estes indicadores refletem a estrutura robusta e solidificada que o Município possui. “Ponta Grossa oferece infraestrutura, qualificação profissional e segurança para quem investe”, explica Cláudio.

Para Grokoviski, o aumento da arrecadação também está relacionado à ampliação da base empresarial e a medidas adotadas pela Prefeitura para fortalecer as receitas próprias. “Melhoramos nossas bases e cobrança com inteligência fiscal, conquistamos novas empresas, melhoramos nosso valor adicionado fiscal”, afirma.

Crescimento com responsabilidade fiscal

O crescimento que Ponta Grossa vive hoje exige estratégia entre arrecadação e investimentos públicos. Posto isso, a Secretaria da Fazenda atua no acompanhamento das receitas, na elaboração do orçamento e na definição das prioridades para atender às demandas geradas pelo crescimento da cidade.

Ao mesmo tempo, o Município mantém controle das despesas e capacidade para preservar o equilíbrio das contas públicas, recebendo a classificação ‘Nota A’ na análise da Capacidade de Pagamento (Capag), realizada pelo Tesouro Nacional, órgão vinculado ao Ministério da Fazenda, pelo 5º ano consecutivo. “Nosso desafio é manter o crescimento com responsabilidade fiscal”, explica o secretário.

A classificação avalia a capacidade do Município de manter seus compromissos financeiros. Isto mostra estabilidade nesses aspectos em um período de expansão econômica e aumento das demandas por infraestrutura. O resultado mostra que o crescimento da atividade econômica vem acompanhado de uma estrutura fiscal capaz de sustentar as responsabilidades do poder público.

Para uma cidade que busca ampliar a atração de investimentos, a capacidade de administrar esse crescimento passa a ser um fator relevante. O orçamento de R$ 2 bilhões mostra a dimensão atual das contas municipais; os R$ 21,8 bilhões de Valor Adicionado e os R$ 25,5 bilhões de PIB mostram a escala da economia que sustenta parte dessa arrecadação.



Imagens meramente ilustrativas

flex376

Tranquilidade para operar a todo vapor, sem incômodos, sem incomodar.

10 min. do centro de Ponta Grossa

100km de Curitiba

BR-376

POR QUE O FLEX376 É IDEAL PARA A SUA EMPRESA?

Lotes a partir de **1600 m²** para empresas que precisam crescer.



Vias de até **11 metros** de largura.



Acesso para **veículo pesados** direto pela **BR-376 ou Cará-Cará**.



Parcelamento **direto com o incorporador**.



tavarnaroconsultoria.com.br
(42) 2101.0000

TAVARNARO
CRECI-315J
CONSULTORIA IMOBILIÁRIA

PG prepara mão de obra qualificada frente às exigências do mercado

Universidades e centros técnicos aproximam conhecimento, inovação e mercado das novas demandas da cidade



Com 42 cursos de graduação presenciais, 12 cursos a distância e 50 polos de EAD, a Universidade Estadual de Ponta Grossa (UEPG) ocupa uma posição estratégica na formação de profissionais dos Campos Gerais. Considerada uma das instituições públicas de ensino superior mais respeitadas do país, a universidade vem ampliando sua estrutura para acompanhar o crescimento da cidade e as novas demandas do mercado.

A UEPG integra uma rede de instituições que sustenta a formação profissional em Ponta Grossa. A UTFPR aproxima tecnologia, pesquisa e empresas em áreas como inteligência artificial, ciência de dados, sustentabilidade e cibersegurança. O IFPR atua na formação técnica em segmentos como mecânica, alimentos, informática e gestão, enquanto o Sistema S complementa a qualificação com cursos voltados às necessidades imediatas da indústria, logística e serviços.

Esse movimento também passa pela educação básica. A rede municipal alcançou em 2026 a maior nota de sua história no Ideb, resultado acompanhado por investimentos em formação de professores, materiais didáticos, infraestrutura e projetos pedagógicos. Ao mesmo tempo, iniciativas como os Laboratórios de Aprendizagem Criativa levam programação, robótica e computação às escolas e já alcançam mais de 40 mil estudantes. A combinação entre aprendizagem tradicional e novas competências cria, desde cedo, uma base mais preparada para a cidade que está se formando.

Juntas, essas instituições ajudam a formar novos talentos e estimular a inserção no mercado de trabalho, compondo uma rede que dá suporte ao crescimento econômico e amplia a capacidade do Município de responder às novas oportunidades.

UEPG oferta 42 cursos para formar profissionais em diferentes áreas

A Universidade Estadual de Ponta Grossa (UEPG) amplia sua contribuição ao desenvolvimento regional por meio da formação, pesquisa e inovação. Os investimentos em infraestrutura fortalecem a capacidade da instituição de atender às demandas de ensino e produção de conhecimento, com reconhecimento nacional e internacional sobre a alta qualidade formativa e a abertura de novas turmas em áreas recém-inauguradas, como Nutrição, Psicologia e Arquitetura e Urbanismo. Além destes, está em implantação o curso de Medicina Veterinária em parceria com o Parque Tecnológico Agroleite. Além dos cursos regulares, a oferta de formações de curta duração em áreas como inovação, empreendedorismo, saúde, engenharias e comunicação.

UTFPR investe em inovação e sustentabilidade

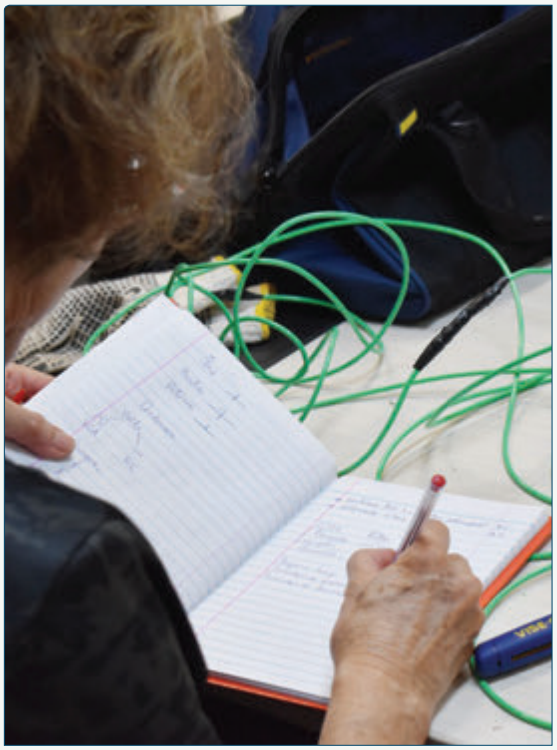
A Universidade Tecnológica Federal do Paraná (UTFPR) tem na conexão entre tecnologia e setor produtivo um de seus principais diferenciais. Em Ponta Grossa, a instituição forma profissionais para áreas estratégicas da indústria e da inovação, ao mesmo tempo em que aproxima estudantes e pesquisadores de problemas reais das empresas. A parceria com a Unimed, por exemplo, utiliza ciência de dados para desenvolver soluções aplicadas à gestão em saúde. Debates e projetos relacionados à sustentabilidade, inteligência artificial, cibersegurança, mobilidade e empreendedorismo também colocam a universidade no centro das discussões sobre os novos mercados.

IFPR recebe R$ 15 milhões para campus

O aporte previsto em mais de R$ 15 milhões para o campus do Instituto Federal do Paraná (IFPR) acompanha a necessidade de ampliar a formação técnica em uma cidade que recebe novos projetos industriais e aumenta a demanda por profissionais qualificados. Cursos integrados ao ensino médio e formações técnicas em áreas como mecânica, alimentos, informática e gestão aproximam os estudantes dos setores que movimentam a economia dos Campos Gerais. A expansão da estrutura permite ao IFPR ampliar sua capacidade de atendimento e preparar jovens e trabalhadores para um mercado profissional que exige domínio técnico, adaptação e familiaridade com novas tecnologias.

'Qualifica +' atende demandas operacionais da indústria

A qualificação profissional ganhou novas frentes em Ponta Grossa com o Qualifica+, programa da Prefeitura desenvolvido em parceria com o Senai para aproximar a formação das necessidades do mercado de trabalho. A iniciativa abriu turmas gratuitas em áreas como tornearia mecânica, logística, soldagem, eletricidade predial e manutenção mecatrônica, com formações que combinam conteúdo técnico e prática profissional. Com a parceria entre poder público e Sistema S, a qualificação passa a acompanhar de perto a expansão de Ponta Grossa. A proposta é preparar trabalhadores para as oportunidades criadas pelas empresas conforme as demandas são identificadas.



Uma rede que acompanha a transformação

A força dessa estrutura está justamente na complementaridade. A universidade produz conhecimento e pesquisa, ao mesmo tempo que se aproxima de forma inovadora do setor produtivo; o ensino técnico prepara profissionais para operações cada vez mais especializadas; e os programas de qualificação ajudam trabalhadores a acompanhar mudanças de um mercado cada vez mais acelerado e especializado.

Para Ponta Grossa, essa rede representa uma vantagem competitiva. A capacidade de formar, requalificar e atrair profissionais para o município influencia diretamente a decisão de empresas que avaliam novos investimentos. Em uma economia que passa a exigir novas competências atreladas à digitalização e mecanismos que envolvem soft skills e habilidades com novas tecnologias, preparar pessoas é também preparar a cidade para os investimentos futuros.



ENERGIA

Copel moderniza rede elétrica de PG com R$ 36 milhões

Do total, R$ 10,8 milhões são para a expansão da rede de distribuição, mais R$ 7,2 milhões para obras de alta tensão, entre outras frentes de trabalho

Ponta Grossa está recebendo investimentos de R$ 36,3 milhões da Copel em obras de modernização da rede elétrica em 2026. As ações incluem a expansão da estrutura de distribuição de energia, a ampliação da capacidade de subestações e a implantação de novos circuitos alimentadores, que aumentam a estabilidade no fornecimento.

Do total, R$ 10,8 milhões são para a expansão da rede de distribuição; R$ 7,2 milhões para obras de alta tensão, incluindo a instalação de um novo circuito alimentador de 34,5 mil volts para distribuir a energia que parte de subestações; R$ 5 milhões são destinados para novas ligações e atendimento ao cliente; e R$ 4,9 milhões direcionados à manutenção permanente. Em infraestrutura, novos sistemas, frota e equipamentos de apoio à base de campo e às equipes da companhia na cidade, os investimentos chegam a R$ 8,4 milhões.

> "Infraestrutura energética é um dos primeiros critérios avaliados por investidores, pois garante a segurança operacional necessária para grandes projetos"



Rodrigo Marcacine Resende
Gerente executivo da Copel

A Copel está ampliando as redes atendidas pelas subestações Uvaranas e Ponta Grossa Norte. Os recursos também são destinados para modernizar a subestação Ponta Grossa Sul e reforçar a infraestrutura de distribuição atendida pela subestação Sabará.

O plano de investimentos prevê ainda a instalação de 54 religadores automáticos na cidade. Esses equipamentos funcionam como "chaves inteligentes" e aumentam a proteção da rede elétrica contra o toque de agentes externos, permitindo o restabelecimento mais rápido do fornecimento de energia em caso de interrupções.

Segundo o gerente executivo de Operação de Campo Centro-Sul da Copel, Rodrigo Marcacine Resende, a Copel atua de forma preventiva e estratégica para tornar Ponta Grossa cada vez mais competitiva e atrativa, preparando a estrutura elétrica para demandas futuras.

Outro avanço foi a troca de medidores antigos por modelos digitais avançados, os chamados "medidores inteligentes". Foram instalados 175 mil equipamentos. Eles trazem benefícios como maior agilidade na identificação de ocorrências, e um melhor controle do consumo por parte do cliente.

"É com muito orgulho que a Copel está presente nestes 203 anos de Ponta Grossa. A nossa história está diretamente ligada ao desenvolvimento do município e nosso compromisso é garantir energia de qualidade. Para uma cidade com forte presença industrial e potencial de expansão, contar com uma rede elétrica com capacidade para atender às demandas futuras é um diferencial na decisão de empresas que avaliam onde instalar suas operações", conclui Marcacine.


Faz parte da família!
100% ARÁBICA
CAFÉ DO BRASIL
100% Café Arábica
GOURMET
ABIC
Reserva Especial
CAFÉ LONTRINHA
Desde 1958
FAZENDA SERRADO
PRODUTOR: JOÃO CASTRO PEREIRA
REGIÃO DA SERRA DA MANTIQUEIRA
CAMPO DE MINAS – MG
ALTITUDE: 1.200 M
CAFÉ TORRADO EM GRÃOS
PESO LÍQUIDO
500G
CAFÉ LONTRINHA
Desde 1958
Espresso
CAFÉ TORRADO EM GRÃOS
PESO LÍQUIDO
1 KG
SAC
0800 3277.7766
100% Arábica
Torra
Clara
cafelontrinha
www.cafelontrinha.com.br

Fiep destaca PG entre os melhores destinos para investir

Coordenador regional destaca infraestrutura, energia, logística e qualificação como prioridades para novos investimentos

Ponta Grossa já reúne atributos que a colocam entre os destinos mais competitivos do Paraná para novos investimentos. A avaliação é de Rafael Issa Rickli, coordenador do Conselho Regional Centro-Oriental da Federação das Indústrias do Paraná (Fiep), que abrange os Campos Gerais, para quem a cidade combina vocação industrial, logística, áreas para expansão, mão de obra qualificada e articulação entre setor produtivo, instituições e poder público.

A indústria é apontada como principal motor da economia local, atraindo empresas nacionais e internacionais e fortalecendo uma cadeia que envolve fornecedores, trabalhadores e serviços especializados. “Ponta Grossa é um dos melhores lugares do Paraná para investir”, afirma Rickli.

A atuação regional da Fiep se insere em uma trajetória de 82 anos. A entidade mantém entre suas frentes de atuação temas como infraestrutura, energia, qualificação, inovação e acesso ao crédito. O Estado reúne mais de 81 mil empresas industriais, responsáveis por mais de 1,1 milhão de empregos diretos e 28,3% do PIB paranaense.

Para Rickli, Ponta Grossa precisa acompanhar a expansão industrial com investimentos estruturantes. “Precisamos continuar avançando em infraestrutura logística, ampliar a oferta de energia para acompanhar o crescimento industrial, fortalecer a conectividade aérea e seguir investindo na formação de mão de obra qualificada”, pontua.

Na avaliação do coordenador, a implantação de um Porto Seco pode reduzir custos para empresas e ampliar a capacidade de Ponta Grossa de atuar como centro de distribuição e operações logísticas dos Campos Gerais. A demanda também dialoga com a agenda estadual defendida pela Fiep.

“O nosso desafio é criar condições para que as empresas encontrem aqui um ambiente competitivo”, afirma. A Fiep defende uma agenda de longo prazo, construída com participação do setor produtivo, poder público e sociedade civil. A proposta busca orientar decisões capazes de estimular investimentos, elevar a produtividade e ampliar a presença da indústria no mercado.

> “O nosso desafio é seguir investindo em infraestrutura e criar condições para que as empresas encontrem aqui um ambiente competitivo”



Rafael Rickli
Coordenador regional da Fiep

Com novas oportunidades no horizonte, a cidade parte de uma posição favorável. O próximo passo é garantir que a infraestrutura acompanhe o ritmo dos investimentos e que Ponta Grossa permaneça preparada para transformar crescimento em desenvolvimento regional.





CRECI-315J

TAVARNARO

CONSULTORIA IMOBILIÁRIA

DIREITO

Setor empresarial aumenta demanda por segurança jurídica

Escritório João Paulo Nascimento Advogados avalia ciclo de abertura de novas empresas como oportunidade para apoiar decisões estratégicas



O crescimento econômico de Ponta Grossa vem acompanhado de um aumento nas demandas jurídicas das empresas. A chegada de novos negócios, a expansão de companhias locais e a maior complexidade das operações fazem com que o trabalho jurídico deixe de atuar apenas quando um problema aparece e passe a participar da própria construção das estratégias empresariais.

Diretora Executiva do João Paulo Nascimento Advogados (JPNA), Ana Maria Woyciechowski observa essa mudança diretamente na rotina do escritório. “Nós notamos que a demanda do cliente ficou mais sofisticada”, afirma. Segundo ela, o advogado passou a exercer um papel mais estratégico, auxiliando empresários antes da tomada de decisões e trabalhando na prevenção de riscos.

Com acesso cada vez maior a informações, empresários chegam aos escritórios com questões mais profundas sobre o seu negócio, exigindo também um olhar atento a cada detalhe da sua empresa. Por isso, o JPNA busca conhecer a atividade, os objetivos e a realidade de cada empresa antes de apresentar caminhos jurídicos. “Fazemos uma imersão para compreender os objetivos do empresário e conseguir orientá-lo da melhor forma possível”, explica.

> “A demanda do empresário está mais sofisticada, e por isso, fazemos uma imersão no negócio do cliente para entender seus objetivos e garantir a segurança jurídica na tomada de decisões”



Ana Maria Woyciechowski
Diretora executiva do João Paulo Nascimento Advogados

Uma das iniciativas foi a criação de uma área de inteligência. O escritório passou a promover políticas de utilização de tecnologia e ferramentas voltadas à otimização do trabalho, mantendo como prioridades a qualidade e a segurança das informações.

A inteligência artificial também passou a integrar os investimentos do escritório, contudo, Ana Maria explica que a ferramenta é vista com responsabilidade. Para acompanhar essas mudanças, a preparação das equipes é contínua. “Promovemos treinamentos recorrente, ainda que sejam pequenos procedimentos internos”, afirma.

A atuação preventiva ganha importância especialmente em um momento de expansão empresarial. Para empresas que chegam a Ponta Grossa ou companhias locais que buscam crescer, a estruturação jurídica envolve diferentes áreas, como contratos, tributação, relações trabalhistas, questões ambientais e regulamentações específicas.A proposta é analisar esses aspectos de maneira integrada. “A previsibilidade anda junto com a segurança jurídica”, resume a diretora.

O escritório também acompanha empresas em processos de governança e compliance, demandas que ganharam espaço à medida que negócios passam a operar em estruturas mais complexas. Para o escritório JPNA, acompanhar essa transformação significa investir em uma atuação jurídica cada vez mais conectada aos negócios e ao desenvolvimento da cidade.



Em Ponta Grossa, garantimos o direito de toda empresa crescer.

Ponta Grossa vive um momento de expansão. Novos negócios, novos investimentos, novas oportunidades. E cada movimento estratégico precisa de segurança jurídica para se concretizar. Há mais de 30 anos, somos especialistas em Direito Empresarial e acompanhamos de perto o crescimento dos Campos Gerais, assessorando empresas de todos os portes em decisões que exigem visão de negócio, não só de lei.

Ponta Grossa | PR

Londrina | PR

Barueri | SP

joão paulo nascimento
ADVOGADOS

in 42 9 9101-9151 jpna.com.br

Grupo MM soma 230 lojas e projeta novo Centro de Distribuição

Empresa projeta quintuplicar operações para inserir o grupo entre os dez maiores canais de venda do país

O Grupo MM planeja um novo Centro de Distribuição em Ponta Grossa de aproximadamente 60 mil metros quadrados, três vezes maior que a estrutura atual estimada em 20 mil metros quadrados. Segundo Marcio Pauliki, CEO do grupo, o empreendimento deverá ser instalado na região do Contorno, próximo à Siqueira Campos, área apontada pelo empresário como uma das regiões de expansão da cidade. Para Pauliki, essa conexão com o município é um dos fatores que impulsionaram a expansão da empresa, que já soma 230 lojas em diversos estados do Brasil.

O investimento reforça uma característica da cidade em manter a atratividade às empresas que escolhem permanecer em Ponta Grossa por sua capacidade de conexão com outros mercados importantes. No caso do Grupo MM, essa relação se traduz em uma estrutura para acompanhar a expansão do negócio e movimentar uma cadeia formada por muitos fornecedores e transportadores.

A trajetória do Grupo MM é construída por uma relação de proximidade com consumidores do interior do Paraná. A estratégia de investir em lojas em Ponta Grossa avançou para um sucesso em vendas no varejo, além de uma operação de atacado que atende mais de 2 mil lojistas em diferentes regiões.

> "Temos novos investimentos para serem feitos justamente porque Ponta Grossa é um grande centro logístico"



Marcio Pauliki
CEO do Grupo MM

A expansão, porém, nunca significou afastamento de Ponta Grossa, visto que a cidade permanece como principal base logística do grupo. A localização estratégica e a infraestrutura da cidade foram determinantes para que a operação avançasse. "Toda nossa central de distribuição principal é aqui, tanto que nós temos novos investimentos para serem feitos, justamente porque Ponta Grossa é um grande centro logístico", resume Pauliki ao destacar a vocação do município.

Segundo Pauliki, a empresa trabalha atualmente com um ciclo de dez anos, iniciado em 2022, cuja meta é quintuplicar o tamanho alcançado em 2020 e colocar o grupo entre os dez maiores canais de venda do Brasil.

O gestor do Grupo MM defende que tecnologia e relacionamento precisam caminhar juntos. Ao citar tendências de mercado, o empresário conta que cerca de 40% das vendas já passam pelo WhatsApp, mas a loja continua sendo um espaço de convivência. "Tem uma essência que não muda, que é esse sentimento de pertencimento que nós fazemos muito bem com a nossa comunidade", afirma, ao defender um varejo capaz de incorporar novas ferramentas sem abandonar o contato direto com o consumidor.



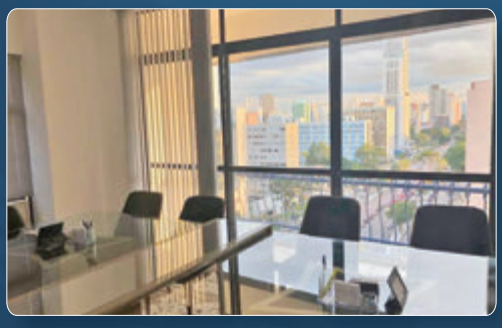
GFA Fogaça Contabilidade

Sua empresa no caminho certo

Com mais de 15 anos de experiência , a GFA Fogaça Contabilidade é sua parceira ideal para uma gestão contábil de qualidade. Nosso foco é relacionamento e excelência, garantindo que as necessidades da sua empresa sejam sempre atendidas. Buscamos constantemente inovar e otimizar seus processos, desde o fluxo de documentos até a implementação de sistemas contábeis eficientes, para que você tenha mais tempo para focar no que realmente importa: o crescimento do seu negócio.

GFA FOGAÇA CONTABILIDADE

- Tercerização de RH
- Abertura de empresa
- Auditoria contábil
- Análise de balanço
- Simples nacional







0800 300 6368

www.gfaassociados.com.br | contato@gfaassociados.com.br

CURITIBA - PR
Av. Cândido de Abreu, 469 - Centro Cívico
(41) 3026-6368 | (41) 3024-6368

PONTA GROSSA - PR
Rua Prefeito Brasílio Ribas, 225 - Centro
(42) 3028-6368 | (42) 3028-6367

TELÊMACO BORBA - PR
Av. Chanceler Horácio Laffer, 943 - Centro
(42) 3273-2982| (42) 3273-1693

Unimed PG investe R$ 100 milhões em nova torre de hospital

Ao chegar a 115 mil beneficiários, cooperativa de saúde constrói moderna estrutura do Hospital Geral prevista para inaugurar em 2028

A Unimed investe R$ 100 milhões na construção da Torre 3 do Hospital Geral Unimed (HGU), com previsão para inauguração em 2028. Com esta obra, a cooperativa de saúde fortalece a sua participação no crescimento de Ponta Grossa ao expandir sua estrutura com equipamentos e serviços modernos.

O investimento amplia significativamente a capacidade de atendimento da região com 71 novos leitos de internação, 40 leitos de UTI e 10 salas cirúrgicas avançadas, além de integrar uma unidade obstétrica completa e um heliponto para resgates de urgência. Focado na experiência do paciente e do médico, o projeto inovador também incorpora áreas de convivência humanizadas, como café, auditório e terraço ecumênico, modernizando o ecossistema de saúde local.

Para Eduardo Bacila, médico e diretor de mercado e relacionamento com o cooperado da Unimed Ponta Grossa, município e cooperativa expandem juntos. “Ponta Grossa oferece tudo o que outras grandes cidades ofertam e, além disso, a Unimed ajuda com a medicina de melhor qualidade”.

A Unimed possui mais de mil colaboradores e atende 115 mil beneficiários próprios, além de pacientes de outras cidades da região. A operação também representa movimentação econômica para o município. No último ano, a cooperativa foi reconhecida como a empresa do ramo da saúde que mais recolheu ISS em Ponta Grossa.



> O investimento na Torre 3 de nosso Hospital Geral Unimed é grande, e temos o compromisso de ofertar a medicina de melhor qualidade



Eduardo Bacila
Médico e diretor de mercado e relacionamento

A cooperativa investe em equipamentos e procedimentos de diagnóstico e tratamento. A atualização tecnológica é acompanhada por investimentos ativos em processos e qualificação das equipes, em especial, a diretoria que planeja e direciona as ações realizadas pela cooperativa.

Bacila expressa sua alta expectativa frente ao projeto: “É um investimento grande, que demanda muito dos cooperados encararem esse desafio conosco”, afirma. Em poucos anos, a base de beneficiários passou de 70 mil para 115 mil pessoas.

Ao fortalecer a sua própria estrutura, a Unimed realiza um novo marco em sua expansão junto à cidade, com investimentos em infraestrutura e serviços que tem como principal objetivo promover qualidade de vida e saúde aos cidadãos de Ponta Grossa e região dos Campos Gerais.

CLÍNICA UNIMED: *TUDO O QUE A SUA SAÚDE PRECISA, COM A AGILIDADE QUE A SUA ROTINA PEDE.*

Consultas de **Clínica Geral** e **Atendimento Infantil** com hora marcada. Mais **conforto e comodidade** para toda a sua família!



Ambiente Acolhedor:
Estrutura moderna e tranquila, preparada para receber você e as crianças com todo o conforto.

Sua rotina sem pausas:
Atendimento estendido até às 20h durante a semana e sábados até às 13h

Para todos:
Aberto para clientes Unimed e consultas particulares.

Garanta seu horário com praticidade.
Agende pelo site:

Espaço Saúde Unimed
R. Ricardo Lustosa Ribas, 354 – Vila Estrela
Segunda a sexta: 8h às 20h
Sábados: 8h às 13h

Unimed
Ponta Grossa

ANS - n.º 349712



HABITAÇÃO

Prestes Construtora projeta residencial de R$ 400 milhões em PG

A construtora, que já entregou 13 empreendimentos na cidade com mais de 4.4 mil moradias, avança com nova proposta

A Prestes Construtora e Incorporadora deverá movimentar R$ 400 milhões com a construção de seu novo empreendimento em Ponta Grossa, com entrega prevista para 2031. O projeto será implantado no bairro Chapada e é apresentado pela companhia como o maior projeto de sua história. A iniciativa integra uma nova etapa de investimentos da empresa no município e também prevê mais de R$ 20 milhões em contrapartidas e melhorias urbanas ao longo dos próximos cinco anos.

Além da construção das unidades habitacionais, o projeto envolve investimentos em infraestrutura e urbanização, ampliando os impactos da iniciativa para além do próprio empreendimento.

> "O próximo ciclo reforça uma visão de crescer com mais planejamento, mais qualidade e mais responsabilidade sobre a transformação que construímos na cidade"



Felippe Spinello
Diretor Executivo de Operações

Atualmente, a Prestes contabiliza 13 empreendimentos entregues em Ponta Grossa, totalizando 4.491 unidades habitacionais. Três projetos estão em andamento na cidade: Ideal.e, Ideal.e Estrela e Eleva You!. Lançado em 2025 com 384 unidades, o Eleva You! também simboliza a diversificação do portfólio, com produtos voltados a diferentes perfis de moradores e investidores.

Em 2026, a entrega do Vittace Nature e a renovação da certificação NDT Nível 1, da Caixa, deram continuidade à história local. Mas o principal anúncio do período aponta para os próximos anos com o maior projeto da história da Prestes focado no bairro Chapada.

Cada empreendimento mobiliza profissionais, fornecedores, parceiros, corretores e prestadores de serviços, além de contribuir para a geração de empregos, a arrecadação e a circulação de recursos. A operação conta com 157 colaboradores em Ponta Grossa, enquanto os investimentos acumulados nos Campos Gerais chegam a R$ 760 milhões.

O plano reforça uma escolha feita há mais de uma década. Em Ponta Grossa, a Prestes encontrou mercado para crescer e construiu vínculos com pessoas e bairros. O escritório central, o conhecimento acumulado e a confiança de milhares de famílias traduzem a importância da cidade para a companhia e ampliam sua responsabilidade com uma transformação urbana planejada. É essa relação de longo prazo que a empresa pretende levar aos próximos empreendimentos.

Com os investimentos feitos no município desde 2013, a Prestes fortalece sua presença na cidade e projeta sua expansão com bases em uma cidade que cresce em infraestrutura e qualidade de vida.



Crescer
junto também
é uma forma
de **construir**

Há mais de **uma década**, fazemos parte da história de **Ponta Grossa.**

Ao longo desses anos, ampliamos nossa presença, entregamos novos lares e contribuímos para movimentar pessoas, negócios e a economia local.

Nossos Números

13
anos de atuação na cidade

157
colaboradores

13
empreedimentos entregues na cidade

+4 mil
unidades entregues

+R$ 760 mi
em investimentos nos Campos Gerais

Confira esses e outros investimentos da Prestes no nosso Relatório de Sustentabilidade.

PRESTES.COM/SUSTENTABILIDADE

Prestes



EXPANSÃO

DAF mantém planos de investimentos na unidade de PG

Expansão da planta reforça capacidade produtiva e consolida município como plataforma da marca para o Brasil e a América do Sul

A DAF Caminhões está realizando um dos maiores ciclos de investimento de sua operação no Brasil, com foco na ampliação da fábrica de Ponta Grossa até 2029. O projeto avança com a Licença de Operação de Ampliação (LO-A) concedida pelo Instituto Água e Terra (IAT), que autoriza a expansão do processo produtivo e adequações na infraestrutura da unidade. Entre as intervenções previstas estão a ampliação de áreas de armazenagem, pátio de produtos acabados e estruturas de suporte.

Instalada no município desde 2013, a fábrica ocupa um terreno de 2,3 milhões de metros quadrados e atualmente conta com 35 mil metros quadrados de área construída. A expansão representa uma nova etapa para uma operação que já ultrapassou a marca de 55 mil caminhões produzidos em Ponta Grossa, entre os modelos DAF XF e CF, além dos motores PACCAR MX.

> "Ponta Grossa tem papel estratégico na operação. Aqui, construímos a primeira fábrica DAF fora da Europa e a cidade integra nossa estratégia de crescimento no Brasil"



Larisa Gambrell
Presidente da DAF Caminhões Brasil

A escolha do município para receber grandes projetos está relacionada à localização estratégica dos Campos Gerais, à infraestrutura logística e à conexão com importantes corredores rodoviários. Esses fatores permitem à empresa atender diferentes mercados e integrar a unidade às cadeias de produção e distribuição da companhia.

"Ponta Grossa tem um papel estratégico na nossa operação. A cidade faz parte da nossa estratégia de crescimento na América do Sul", afirma Larisa Gambrell, presidente da DAF Caminhões Brasil.

Os recursos destinados ao aumento da capacidade e eficiência da operação criam condições para que a fábrica acompanhe a evolução da demanda por caminhões e incorpore novas possibilidades à produção.

Ponta Grossa também abriga o Centro de Distribuição da PACCAR Parts, com 15 mil metros quadrados, responsável pelo abastecimento de peças para o Brasil e outros mercados da América do Sul. A estrutura contribui para reduzir prazos logísticos e ampliar a disponibilidade de componentes para concessionárias e clientes.

O impacto da companhia também se estende à economia local. A operação contribuiu para formar um ecossistema ligado à indústria automotiva, logística, serviços, tecnologia e qualificação profissional. A unidade fabril de Ponta Grossa emprega mais de mil empregos diretos e indiretos e a cidade. Em ritmo de expansão, a fábrica que marcou a entrada da DAF no Brasil passou a assumir uma função ainda mais estratégica: ser uma plataforma de crescimento para o mercado e para a expansão da marca na América do Sul.

Torque na subida, confiança na descida. Na estrada ou fora dela, **DAF** é sinônimo de força e tecnologia, pronta para encarar os desafios mais extremos. Robustez e conforto se unem para entregar desempenho e rentabilidade na sua operação.

Com serviços dedicados, assistência técnica qualificada e atendimento olho no olho, estamos sempre ao seu lado, prontos para resolver, prontos para agir.
Aqui, trabalho duro é rotina. Aqui é DAF.

DAF Caminhões.
Nosso destino é estar sempre ao seu lado.



AQUI É FORÇA, AQUI É DAF

Aponte a câmera do seu celular e encontre a Concessionária DAF mais próxima de você

A PACCAR COMPANY DRIVEN BY QUALITY

DAF



INDÚSTRIA

Belgotex amplia depósito e inaugura moderno *showroom*

Ampliação da sede e novo *Experience Center* fortalecem operação e ampliam a capacidade de atendimento nacional e internacional

A Belgotex do Brasil, fabricante de carpetes e pisos têxteis, ampliou sua estrutura em Ponta Grossa com um novo depósito de 8 mil metros quadrados, e a implantação de um moderno Experience Center, que reúne showroom e novos escritórios administrativos. As novas instalações aumentam a capacidade de armazenagem e fortalecem a operação da empresa, que atende mercados nacionais e internacionais a partir do município.

O novo depósito amplia a capacidade de estoque para 33 mil metros quadrados, e dá suporte à operação logística da fabricante. Já o Experience Center foi desenvolvido para receber clientes brasileiros e internacionais e apresentar o portfólio da empresa. A partir de setembro, o espaço também estará aberto à visitação do público.

> "Um dos diferenciais da Belgotex é o nível de serviço. Entregamos aos nossos principais clientes com agilidade devido à logística eficiente"



Jan Van Hecke
CEO da Belgotex

Os investimentos fazem parte de uma estratégia contínua de expansão da Belgotex, que escolheu Ponta Grossa para instalar sua operação brasileira no ano 2000. Para o CEO Jan Van Hecke, a localização continua sendo um dos principais diferenciais competitivos da empresa.

A proximidade com os principais mercados consumidores e a conexão com os corredores rodoviários permitem à Belgotex trabalhar com prazos reduzidos e maior eficiência na distribuição. Esse desempenho é resultado da combinação entre infraestrutura, logística e investimentos em armazenagem.

A operação também mantém forte relação com o Porto de Paranaguá, por onde chega mais de 90% dos insumos utilizados na fabricação. A integração entre indústria, armazenagem e transporte permite que a empresa tenha Ponta Grossa como uma plataforma para atender diferentes regiões do país.

Ao avaliar o ambiente de negócios local, Hecke destaca que a escolha por Ponta Grossa continua se mostrando acertada. A localização privilegiada, a capacidade logística e o ambiente favorável ao investimento criam condições para que empresas ampliem suas operações e mantenham crescimento sustentável.

B_

De Ponta Grossa para todo o Brasil.

Carpetes e pisos vinílicos que unem performance, design, conforto e sustentabilidade.



+25 anos

de histórias, inovação e confiança.

Belgotex
do Brasil

@belgotexdobrasil | belgotex.com.br

Nossa gente, nossa força.



AGROINDÚSTRIA

Cargill investe R$ 60 mi e moderniza complexo no Distrito Industrial

Recursos destinados à unidade ponta-grossense ampliam tecnologia, eficiência e competitividade da operação industrial

A Cargill está investindo R$ 60 milhões na modernização da fábrica de Ponta Grossa, em um processo que amplia a tecnologia, a eficiência e a capacidade competitiva da unidade. Primeira operação industrial da companhia no Brasil, a planta no Paraná passa por uma nova etapa de investimentos que reforça a importância estratégica do município para os negócios da multinacional.

Há 53 anos instalada em Ponta Grossa, a Cargill mantém na cidade uma operação conectada a uma cadeia produtiva de alcance nacional e internacional. Para Klayton Araújo, diretor industrial da Cargill em Ponta Grossa, a localização continua sendo um dos principais fatores que sustentam a competitividade da unidade.

> Ponta Grossa tem uma grande relevância pela proximidade com os nossos produtores e por toda a estrutura logística, tanto rodoviária quanto ferroviária



Klayton Araújo
Diretor industrial da Cargill

"Ponta Grossa, por ser o primeiro local industrial onde a Cargill se instalou, teve uma grande relevância por todos os aspectos, pela proximidade com os nossos produtores e por toda a estrutura logística, tanto rodoviária quanto ferroviária", afirma o diretor.

A conexão ferroviária e rodoviária, a proximidade com o Porto de Paranaguá e a presença de fornecedores e profissionais qualificados formam um conjunto de condições que favorece a operação. Nesse cenário, os R$ 60 milhões direcionados à modernização reforçam a estratégia de manter a fábrica preparada para as novas demandas da indústria.

O processo de modernização envolve a implantação de novos equipamentos e mobiliza diferentes empresas e profissionais envolvidos na execução dos projetos. Dessa forma, o investimento da Cargill também movimenta uma cadeia de fornecedores e prestadores de serviços instalada no município.

A sustentabilidade integra essa agenda. A companhia já destinou R$ 35 milhões a um projeto pioneiro de cogeração de energia, ampliando a busca por eficiência e soluções capazes de reduzir impactos ambientais. "A gente busca cada vez mais trazer tecnologia, inovação e confiabilidade para os nossos processos", destaca Araújo.

Para os próximos anos, a empresa também identifica oportunidades de ampliar produtividade, automação e utilização de inteligência artificial na unidade. A lógica, segundo o executivo, é de evolução permanente: "o hoje ser melhor do que o ontem e o amanhã ser melhor do que hoje".

Com R$ 60 milhões em modernização, a Cargill reforça a presença em Ponta Grossa e demonstra como a operação impulsiona a competitividade.



Cargill em Ponta Grossa: movendo o agro nos Campos Gerais

Em Ponta Grossa, a Cargill construiu sua primeira planta no Brasil. Esse foi o início de uma história de inovação, excelência industrial e compromisso com a sustentabilidade. Aqui, produzimos ingredientes de alta qualidade que alimentam o país e o mundo, do óleo e farelo de soja à nutrição animal, sempre com foco em responsabilidade e segurança. Ao lado da comunidade ponta-grossense e dos Campos Gerais, promovemos inclusão, diversidade e ações sociais por meio da Fundação Cargill. São décadas de parceria, crescimento e impacto positivo, contribuindo para um futuro alimentar mais sustentável. **cargill.com.br**

Cargill®
Nourishing the world

Águia Sistemas investe R$ 40 mi para ampliar capacidade produtiva



Carteira de 25 mil clientes reforça a escala da empresa, que investe constantemente em soluções com alta tecnologia

A Águia Sistemas investe R$ 40 milhões na ampliação da capacidade produtiva da fábrica de Ponta Grossa. O projeto inclui expansão física da unidade e adoção de tecnologias de origem japonesa, com foco no aumento da eficiência, da qualidade, da segurança e da competitividade da operação.

Com mais de cinco décadas de atuação e uma carteira de aproximadamente 25 mil clientes, a empresa atende diferentes mercados e desenvolve soluções de intralogística, sendo um exemplo no setor para todo o país. O investimento amplia a estrutura da indústria e fortalece sua capacidade para atender à demanda por projetos cada vez mais complexos, com avanços em tecnologia, processos e qualificação das equipes.

> "Toda vez que Ponta Grossa vive esse ciclo virtuoso de desenvolvimento, nós somos muito beneficiados"



Rogério Scheffer
Diretor-presidente da Águia Sistemas

A trajetória da Águia Sistemas acompanha as transformações da indústria e da logística. Nascida como Metalúrgica Águia, em 1973, a empresa passou da fabricação de móveis de aço para o desenvolvimento de soluções de armazenagem, movimentação e automação. Hoje, atua como integradora de sistemas de intralogística, reunindo engenharia, produção, automação e software.

A diversidade da carteira de aproximadamente 25 mil clientes também funciona como fonte de aprendizado para a empresa. A Águia atende grandes nomes nacionais e internacionais e desenvolve projetos de acordo com as características de cada operação.

"Fizemos muitos investimento na aquisição de tecnologias no produto, na produção e na capacitação de nosso time. O fato de sermos escolhidos melhor fornecedor do Mercado Livre nos dois anos consecutivos respalda nossa estratégia. Vamos seguir investindo", destaca o diretor-presidente Rogério Scheffer.

O avanço do comércio eletrônico, a expansão dos centros de distribuição e a maior complexidade das cadeias de abastecimento aumentam a procura por soluções capazes de combinar produtividade, precisão e escala. Nesse cenário, os investimentos realizados pela Águia ampliam a capacidade da indústria de responder às novas demandas.

A empresa considera que Ponta Grossa reúne uma formação profissional que favorece a indústria e, ao mesmo tempo, apresenta condições para atrair trabalhadores de outras regiões. "O empresário de fora tem que vir aqui conhecer Ponta Grossa, não só pelo aspecto atual da cidade, mas no potencial que ela tem para próximos anos", afirma. Com isso, a visão de Rogério Scheffer é de que os novos períodos de expansão industrial refletem no desenvolvimento do município.

ÁGUIA
SISTEMAS

FAZEMOS A INTRALOGÍSTICA ACONTECER



A Águia Sistemas é integradora de soluções para intralogística, com projetos personalizados de armazenagem, movimentação e automação para centros de distribuição.

São mais de 50 anos de atuação, atendendo clientes em todo o Brasil e América Latina em setores como varejo, atacado, alimentos e bebidas, automobilístico, farmacêutico, eletroeletrônico e e-commerce.

Espaço Smart investe R$ 60 milhões para ampliar fábrica em PG

Empresa projeta dobrar capacidade produtiva da fábrica enquanto inaugura rede de lojas, que já soma mais de 50 em 23 estados

A Espaço Smart investe R$ 60 milhões na ampliação da fábrica instalada em Ponta Grossa. O aporte é destinado à expansão da estrutura industrial e à aquisição de novos maquinários, com a expectativa de praticamente dobrar a capacidade de produção da unidade. O investimento prepara a empresa para atender à expansão da rede e dos negócios no mercado nacional.

A Espaço Smart se destaca no fornecimento de soluções industrializadas para a construção civil, com destaque para sistemas como steel frame e drywall. A produção industrializada permite maior padronização, velocidade de execução e eficiência nas obras, em um setor que também enfrenta desafios relacionados à disponibilidade de mão de obra especializada.

A ampliação ocorre em um momento de forte crescimento da companhia. A Espaço Smart já soma mais de 50 lojas distribuídas por 23 estados brasileiros e abriu 12 novas unidades em apenas um ano. Outras sete lojas estão previstas. Com o avanço da operação, a empresa projeta faturamento de R$ 1,2 bilhão em 2026.

> "Investimos em maquinários para dar suporte a esse nosso crescimento porque estamos expandindo, e consequentemente, a demanda aumenta"



Fernando Scheffer
Diretor e co-fundador da Espaço Smart

Para o diretor e co-fundador Fernando Scheffer, o aporte na indústria é necessário para acompanhar o ritmo de expansão da empresa. A fábrica de Ponta Grossa ocupa posição central nessa estratégia. Foi no município que a empresa iniciou sua trajetória e onde mantém sua matriz e estrutura industrial. A localização também favorece a distribuição dos produtos para diferentes regiões do país, com acesso a grandes centros consumidores e importantes corredores logísticos.

O investimento de R$ 60 milhões, portanto, amplia não apenas o espaço físico da operação, mas a capacidade da empresa de atender novos mercados. A companhia mantém programas de qualificação de profissionais para a construção industrializada e busca fortalecer uma cadeia de mão de obra especializada para acompanhar a demanda por esse modelo construtivo.

A estratégia também ultrapassa as fronteiras brasileiras. Após iniciar operações no Paraguai, a Espaço Smart avalia novas possibilidades de atuação internacional, enquanto mantém o plano de abertura de lojas no Brasil.

Com a ampliação da fábrica, Ponta Grossa permanece como o principal polo industrial da Espaço Smart. O aporte de R$ 60 milhões reforça a cidade como base para uma operação que combina produção, distribuição e expansão comercial em diferentes mercados.



DE PONTA GROSSA PARA O BRASIL



55

Lojas físicas no Brasil

Nascida em **Ponta Grossa em 2015**, a **Espaço Smart** cresceu e hoje está presente em todos os estados do Brasil, oferecendo sistemas construtivos **leves**, **sustentáveis** e **industrializados**, como o steel framing. Com essa expansão, tornou-se a **maior da América Latina** no setor e consolida Ponta Grossa como a capital do steel framing no Brasil.



EMPREENDEDORISMO

Grupo Mestre alcança 700 lojas com franquia para construção civil

Marco Borba, fundador e sócio-proprietário, detalha novos negócios e investimentos enquanto empresa transforma expansão a nível nacional

O Grupo Mestre se tornou especialista em franquias ao levar mais de 700 lojas da Mestre da Obra para diferentes regiões do país e agora projeta novos negócios e investimentos a partir de Ponta Grossa. Com a sede instalada no município, a empresa desenvolve novas estruturas para suas operações, incluindo um novo galpão, enquanto amplia os negócios da Mestre da Obra, Mestre das Tintas e Agilihome pelo modelo de franquias.

A expansão transforma em escala nacional um modelo de negócio construído em Ponta Grossa. Segundo o fundador e sócio-proprietário, Marco Borba, mais de 700 lojas da Mestre da Obra já foram comercializadas em diferentes regiões do país.

> "Hoje somos experts em franquias, e a construção civil não para. Todo mundo busca construir ou trocar de casa, e Ponta Grossa está em pleno crescimento"



Marco Borba
Sócio-proprietário do Grupo Mestre

A empresa mantém investimentos em Ponta Grossa e utiliza a cidade como sede para novos projetos. A Mestre das Tintas já conta com duas lojas-piloto e prepara uma terceira unidade, enquanto novas estruturas estão sendo desenvolvidas para as operações da Agilihome. A sede do grupo também recebeu investimentos, incluindo a construção de um novo galpão.

Para Borba, o ambiente encontrado na cidade foi determinante para esse crescimento. Ponta Grossa, segundo ele, atravessa um período de expansão e ainda apresenta espaço para novos empreendimentos, moradias, prédios e indústrias. "A construção não para. Todo mundo busca construir ou trocar de casa, e a cidade está em crescimento", diz.

A força do setor produtivo e o ambiente de negócios reforçam a percepção do empresário de que Ponta Grossa pode continuar atraindo investimentos e novos empreendedores. A expansão acompanha um mercado que, na avaliação do empresário, está aquecido e gera oportunidades para toda uma cadeia produtiva.

A relação com clientes, parceiros e colaboradores também ocupa posição central na estratégia da expansão das unidades franqueadas. Borba destaca que o crescimento do grupo está diretamente relacionado às pessoas que participam da operação. "Um bom líder, um bom gestor, tem que liderar gerenciando pessoas", afirma.

O futuro do Grupo Mestre mantém Ponta Grossa no mapa dos investimentos. A empresa prepara novos lançamentos de franquias neste segundo semestre de 2026 e, com isso, reforça a capacidade de Ponta Grossa em formar empresas que crescem a partir do mercado local para alcançar diferentes territórios com inovação e valorização do empreendedorismo.

PONTA GROSSA

NO CENTRO DOS INVESTIMENTOS DO GRUPO MESTRE



Ponta Grossa é uma das cidades onde o Grupo Mestre mostra, na prática, a força do seu ecossistema: são 3 lojas Mestre da Obra, 1 loja Mestre da Assistência, 2 lojas Mestre das Tintas e 1 loja Agilihome.

Sete operações que movimentam negócios, geram empregos e ampliam a presença do Grupo na cidade.

Feijão Pontarollo moderniza fábrica com R$ 30 milhões

Empresa celebra 30 anos com estrutura ampliada, tecnologia e capacidade para beneficiar até 300 toneladas de feijão por dia

A Feijão Pontarollo investiu mais de R$ 30 milhões na ampliação e modernização de sua unidade industrial de beneficiamento em Ponta Grossa. Os recursos foram destinados à fábrica e à expansão da estrutura de recebimento, beneficiamento e armazenamento de feijão.

Com a modernização, a indústria passou a contar com máquinas de alta tecnologia para seleção e classificação dos grãos e dez empacotadoras, com capacidade de embalar até 600 pacotes por minuto. A estrutura atual permite beneficiar entre 240 e 300 toneladas de feijão por dia, consolidando uma operação de grande escala no município.

A expansão vem sendo realizada de forma contínua. Em 2025, a unidade recebeu um novo tombador, além de máquinas e equipamentos voltados à ampliação da capacidade de recebimento. Já em 2026, a empresa avançou na expansão física da planta, com a construção de novos barracões destinados ao armazenamento e ao atendimento dos produtores. “Já estamos aumentando a nossa unidade industrial. Também seguimos na construção de mais barracões”, afirma o fundador Laurival Pontarollo.

> “Temos muito espaço para crescer. Ampliamos nossa unidade industrial e construímos novos barracões para aumentar a nossa capacidade de armazenamento”



Laurival Pontarollo
Fundador da Feijão Pontarollo

A capacidade produtiva atual chega a aproximadamente 3,6 milhões de quilos de feijão por mês, o equivalente a 60 mil sacos de 60 quilos. Equipamentos de última geração permitem identificar características específicas do produto em alta velocidade, elevando o padrão de qualidade.

A operação é abastecida por uma rede de mais de 500 produtores, que conecta a indústria à produção de feijão dos Campos Gerais e garante matéria-prima para manter a escala de beneficiamento. A Feijão Pontarollo também mantém estrutura de suporte e armazenamento em Castro, com capacidade para 250 mil sacas. A ampliação da operação também conta com parceria com a Sicredi, fortalecendo o suporte à atividade produtiva.

Ao lado dos filhos Jhonatan, William e Maria Eduarda, o empresário projeta a continuidade dos investimentos e a incorporação de novas tecnologias à estrutura, com boas expectativas para o futuro da empresa. Com estes investimentos, a Feijão Pontarollo capacidade da empresa de transformar a atividade agroindustrial feita em Ponta Grossa em uma referência para o país

Na celebração de três décadas desde sua fundação, a Feijão Pontarollo chega a uma nova etapa com uma estrutura produtiva preparada para produzir em escala e incorporar novas tecnologias para gerar riquezas.



Somos garantia de recompra!

E quem escolhe nossa marca sabe bem o porquê.





MOBILIDADE

Joka Transportes cresce com PG e aposta em inovação

Empresa amplia frota, qualifica equipes e transforma experiência de 24 anos em novas soluções para o setor

> Uma empresa tradicional também pode gerar inovação e criar novos negócios a partir dos problemas que conhece profundamente



Mônica Quadros
Diretora comercial da Joka Transportes

O avanço industrial de Ponta Grossa tem ampliado também a demanda por serviços que sustentam as grandes operações instaladas na cidade. Com 24 anos de atuação em transporte e fretamento corporativo, a Joka Transportes vem se preparando para acompanhar esse movimento com investimentos em frota, pessoas, processos e tecnologia.

Para Mônica Quadros, diretora comercial da empresa, o crescimento exige planejamento e capacidade de antecipação. “Quando novas indústrias chegam e as empresas que já estão aqui ampliam suas operações, toda a cadeia precisa crescer junto. No transporte, precisamos estar preparados antes que a demanda chegue”, afirma.

A localização estratégica, a força do setor industrial e o volume de novos investimentos tornam Ponta Grossa uma base importante para a expansão da Joka. A empresa aposta na renovação e ampliação da frota, na eficiência operacional, na segurança e na qualificação contínua das equipes para crescer sem abrir mão da qualidade dos serviços.

Esse olhar para os desafios do dia a dia também abriu uma nova frente de negócios. Depois de utilizar tecnologias desenvolvidas por terceiros, a Joka passou a enxergar a própria operação como um ambiente de inovação, capaz de transformar problemas reais do setor em soluções com potencial de mercado.

Foi dessa experiência que nasceu a Motorista 360, startup de tecnologia e educação voltada à capacitação de profissionais do transporte. A plataforma reúne trilhas de aprendizagem e conteúdos digitais para tornar o treinamento mais contínuo, acessível e padronizado. O projeto será validado também em outra empresa do setor, uma etapa importante para preparar a solução para ganhar escala.

A iniciativa traduz o que Mônica define como uma nova economia: empresas tradicionais que, além de fortalecer seu negócio principal, usam o conhecimento para criar tecnologia e novos negócios. “A inovação não precisa nascer apenas nos grandes centros ou em empresas que já começam como startups. Ela também pode surgir dentro de uma empresa consolidada”, destaca.

Para os próximos anos, a Joka pretende seguir fortalecendo sua operação de transporte e, ao mesmo tempo, ampliar sua atuação em tecnologia. Com Ponta Grossa como base, a empresa projeta levar soluções desenvolvidas a partir da realidade local para outros mercados no Brasil e, futuramente, também para fora do país.


Todo caminho
vira passeio!
@joka.transportes
jokatransportes.com.br
joka
TRANSPORTES

Marinho Pré-Moldados aposta em produção ágil para investidores

Com soluções ágeis e estruturas completas, Marinho acompanha a expansão industrial, comercial e do agronegócio

A Marinho Pré-Moldados direciona sua produção para projetos do agronegócio, indústria e comércio regional, atendendo empresas e produtores que precisam construir ou ampliar estruturas para atividades ligadas ao campo. A estratégia da Marinho é oferecer soluções que reduzam o tempo entre o início da obra e a utilização efetiva do espaço e, para acompanhar essa demanda, a empresa tem investido no fortalecimento da operação e em soluções que tornam a execução das obras mais ágil.

O sócio-proprietário Mário Lourenço destaca que Ponta Grossa ocupa uma posição estratégica para os negócios da empresa por concentrar atividades industriais, empresariais e agropecuárias. “Ponta Grossa é muito importante, e temos feito grandes investimentos para atender a demanda de empresas que acreditam no nosso trabalho. A gente vê que Ponta Grossa não para”, detalha.

A empresa trabalha com estruturas pré-moldadas com maior nível de acabamento, incluindo placas e mezaninos, reduzindo etapas da obra e o tempo necessário para que o espaço entre em funcionamento. A gente vê que Ponta Grossa não para”, detalha.

O agronegócio representa uma parcela significativa dos negócios da Marinho Pré-Moldados, que acompanha de perto projetos apresentados em eventos e feiras do setor. A movimentação demonstra, segundo o empresário, que existe espaço para novos investimentos e estruturas voltadas à produção, armazenagem e demais atividades ligadas ao campo.



> “Acreditamos que o nosso setor vai crescer, e a Marinho Pré-Moldados crescerá junto, sempre buscando um bom custo-benefício para nossos clientes”



Mário Lourenço
Sócio-proprietário da Marinho Pré-Moldados

A empresa trabalha com estruturas pré-moldadas com maior nível de acabamento, incluindo placas e mezaninos, diminuindo etapas que ficariam sob responsabilidade do contratante.

Na avaliação de Lourenço, para investidores, a velocidade de execução representa também ganho financeiro. Quanto antes uma estrutura fica pronta, mais rapidamente ela pode ser utilizada para armazenagem, produção ou operação, permitindo antecipar o retorno do investimento.

A redução de prazos passou a integrar a estratégia da Marinho Pré-Moldados justamente porque os empresários buscam maior previsibilidade e eficiência na execução dos projetos. Ao investir em soluções completas e rapidez de execução, a Marinho Pré-Moldados busca transformar a expansão do agronegócio em novas oportunidades de negócios.

O MOMENTO É AGORA

O mercado não espera

Construa com quem você confia!









POR QUE ESCOLHER A MARINHO PRÉ-MOLDADOS?

- + de 3 Milhões de m² construídos
- + de 5 Mil obras entregues
- Equipe multidisciplinar
- Empresa Familiar e investidora

MARINHO
PRÉ-MOLDADOS



35 ANOS
de experiência e dedicação

@marinhopremoldados
www.marinhopremoldados.com.br
42 3233-1133 | 42 99901-2006

CONSTRÍMOS SOLUÇÕES.
ENTREGAMOS CONFIANÇA.

LOGÍSTICA

TransPrimo projeta construção de moderna área de armazenagem



Empresa amplia investimentos em infraestrutura logística para acompanhar novas demandas do mercado de Ponta Grossa

A TransPrimo, tradicional empresa de transporte de cargas fundada em Ponta Grossa há 57 anos, prepara uma nova frente de negócios em Ponta Grossa com investimentos na área de armazenagem, ampliando sua atuação a partir de outro segmento da logística. O projeto foi pensado antes mesmo da pandemia, e é retomado pela diretoria da TransPrimo diante do atual cenário de crescimento da cidade.

A iniciativa reforça a estratégia de acompanhar as transformações do mercado e antecipar novas demandas. Para o diretor Edis Moro Conche, o crescimento de Ponta Grossa cria oportunidades para empresas preparadas para oferecer estruturas cada vez mais completas. “A gente ama o que faz. E eu amo a minha cidade também. Ponta Grossa tem um potencial extraordinário, e queremos continuar crescendo junto com ela”, diz.

> “A TransPrimo sempre se modernizou respeitando os princípios da boa administração. É isso que faz dela uma empresa sólida e em permanente evolução”



Edis Moro Conche
Diretor da TransPrimo

Fundada em Ponta Grossa como um empreendimento familiar, a TransPrimo consolidou uma trajetória marcada pela gestão profissional e por investimentos permanentes. Para Conche, a longevidade da empresa está ligada à combinação entre disciplina, profissionalismo e planejamento. “A TransPrimo sempre se modernizou respeitando os princípios da boa administração. É isso que faz dela uma empresa sólida e em permanente evolução”, explica.

O projeto de armazenagem acompanha uma transformação do mercado que exige cada vez mais agilidade das empresas de logística. “Não existe mais planejamento para dois ou três anos; é preciso se adaptar muito rápido”, detalha Conche. Ao agregar uma nova atividade à estrutura já consolidada de transporte, a TransPrimo busca ampliar sua participação na cadeia logística e oferecer soluções mais completas aos clientes.

Motoristas e colaboradores são considerados o principal patrimônio da organização. “Eu posso ter o melhor caminhão e a melhor tecnologia, mas, se não tiver pessoas comprometidas, nada disso vale”, afirma o gestor. “Nossos colaboradores enfrentam estradas, portos, situações inesperadas do clima. Por isso valorizamos muito nossos funcionários”, explica.

O empresário afirma que, ao acompanhar a expansão industrial do município, a TransPrimo se prepara para atender novas demandas,reforçando a confiança no potencial econômico da cidade. A empresa se prepara para atender à demanda gerada pelo crescimento da indústria e dos demais setores da economia em Ponta Grossa e, com este novo projeto, a empresa transforma sua experiência de 57 anos em uma atuação mais ampla na cadeia logística.

TRANSPRIMO

Conosco, cada caminho começa com confiança e chega com excelência.



Há 57 anos, a **Transportadora Primo** conecta destinos com eficiência, segurança e responsabilidade.
Comprometida com a qualidade no transporte rodoviário de cargas, investe em tecnologia, sustentabilidade e valoriza as pessoas que fazem cada entrega acontecer!





SEGURANÇA
e confiabilidade em cada quilômetro

SUSTENTABILIDADE
compromisso com o meio ambiente

FOCO EM PESSOAS
valorizamos quem move nossa história

TECNOLOGIA
inovação que impulsiona resultados

(42) 2101-7000
contato@transprimo.com.br
www.transprimo.com.br
@trans.primo
Av. Presidente Kennedy, n. 7000
Ponta Grossa | Paraná

COMÉRCIO

Óticas Diniz inaugura 7ª loja em PG com nova unidade *prime*

Nova unidade na Vila Estrela amplia presença da marca para sete lojas e reforça aposta no crescimento econômico de Ponta Grossa

A Óticas Diniz inaugurou sua nova unidade na Rua Nestor Guimarães, nº 139, na Vila Estrela, em Ponta Grossa, ampliando para sete o número de lojas da marca no município. A nova unidade está preparada para receber o público e apresenta uma alternativa para quem busca óculos de grau, óculos de sol e produtos de marcas exclusivas. O novo investimento acompanha o crescimento dos polos comerciais do município e reforça uma trajetória de atuação local, marcada pela expansão da estrutura, geração de empregos e aposta no potencial econômico da cidade.

A nova loja está instalada em uma área estratégica, próxima a clínicas oftalmológicas do bairro, oferecendo mais comodidade aos consumidores. O espaço conta também com um *layout* mais moderno, equipamentos de medida diferenciados e lançamentos do segmento óptico. A proposta da Diniz Prime é oferecer aos moradores de Ponta Grossa um espaço dedicado a produtos ópticos, reunindo variedade de marcas de alto padrão.

A expansão representa mais um passo nos investimentos realizados pela empresa em Ponta Grossa. A nova unidade na região da Vila Estrela segue a estratégia de acompanhar o crescimento da cidade.

> "A cidade cresceu junto conosco. Cada nova unidade representa a confiança que temos no potencial econômico e no futuro de Ponta Grossa"



Breno Santos
Diretor da Óticas Diniz

Na avaliação do empresário, o fortalecimento da economia local amplia o poder de consumo da população e transforma Ponta Grossa em um polo regional cada vez mais atrativo. "Ponta Grossa tem crescido junto conosco e até é bonito de se ver", destaca Santos, ao citar também a expansão da renda, da população e da atividade econômica nos Campos Gerais. "A cidade cresceu junto conosco. Cada nova unidade representa a confiança que temos no potencial econômico e no futuro do município", afirma.

Além da expansão física, a Óticas Diniz também investe continuamente na qualificação profissional. O plano de carreira da empresa já levou funcionários de Ponta Grossa a assumir novas funções e até a abrir unidades franqueadas em outras regiões do país. "Nosso maior investimento são as pessoas", destaca Santos. Segundo ele, duas gerentes que atuam atualmente em Ponta Grossa estão em treinamento para montar suas próprias unidades.

Para o diretor, a expansão reforça a confiança no município e demonstra que investir em Ponta Grossa significa acompanhar uma cidade em transformação. A nova unidade na Vila Estrela representa mais uma etapa desse movimento, ampliando a presença da marca e serviços aos consumidores.



DINIZ PRIME

UM NOVO MARCO

PARA O COMÉRCIO
DE UMA **CIDADE EM CONSTANTE EXPANSÃO.**



O crescimento de Ponta Grossa atrai investimentos que movimentam a economia e geram novas oportunidades para toda a região. Estar no centro desse movimento é o compromissodo nosso novo empreendimento na Rua Nestor Guimarães, que chega para acompanhar o ritmo e as exigências do público local.

A nova unidade foi totalmente planejada para unir saúde ocular e moda eyewear em um só lugar. O espaço conta com estrutura moderna, equipamentos de alta precisão para a medição de lentes e um acervo selecionado com as marcas mais procuradas do mercado. Além da tecnologia, investimos em um ambiente amplo e acolhedor, onde cada cliente recebe um atendimento consultivo e personalizadc. É um passo firme que reforça a posição da cidade como referência em serviços de excelência e consolida a nossa parceria de longo prazo com a comunidade.

Mais do que estar presente, oferecemos confiança, qualidade e compromisso com o desenvolvimento da nossa cidade.

DINIZ PRIME

Porque enxergar o futuro é essencial.
E enxergar novas oportunidades é Diniz.

Inauguração Oficial: 31 de Agosto, às 09h

Rua Nestor Guimarães, 139 – Vila Estrela

(42) 99824-7029

Há 47 anos na cidade, Princesa Assistência aposta em inovação

Crematório pet, café e floricultura, e mais de 500 serviços disponíveis nos planos integram investimentos da empresa



A construção de um moderno cemitério vertical, acompanhada de projetos para um crematório humano e um crematório pet, marca uma nova etapa de investimentos da Princesa Assistência em Ponta Grossa. Há 47 anos na cidade, a empresa amplia sua estrutura e diversifica os serviços oferecidos às famílias, mantendo o município como base para projetos que acompanham novas demandas da população.

Os investimentos reforçam uma trajetória construída junto a Ponta Grossa, onde a empresa iniciou suas atividades como funerária e evoluiu para a oferta de um plano de assistência familiar completo, com mais de 500 parceiros e serviços.

O CEO Murilo Rodrigues associa o crescimento da Princesa Assistência diretamente à expansão de Ponta Grossa. Ao se tornar referência no Estado, Ponta Grossa atraiu novos empreendimentos e ampliou sua população, o que criou um cenário de oportunidades para negócios que investem em qualidade de atendimento.

Nos últimos anos, a Princesa Assistência promoveu uma série de investimentos que reforçaram sua posição no mercado. Atualmente, a empresa conta com a maior frota funerária da região, além de prestar serviços públicos por meio de parceria com o Município para o atendimento de famílias em situação de vulnerabilidade, reafirmando seu compromisso social.

> "Somos gratos a Ponta Grossa e a todos da cidade. Por isso, cada vez investimos mais, sempre pensando em crescer junto com o município"



Murilo Rodrigues
CEO da Princesa Assistência

A evolução da Princesa Assistência também reflete a ampliação do que se entende por serviços de atendimento à família. Hoje, o foco da empresa vai além dos serviços funerários, oferecendo benefícios que acompanham as famílias durante toda a vida. "Sabemos que lidamos com um dos momentos mais difíceis da vida das pessoas, mas o nosso objetivo vai além disso. Queremos que elas utilizem os benefícios da Princesa Assistência em vida. É essa a bandeira que queremos fortalecer", detalha o gestor.

Os planos incluem ampla rede de descontos em consultas médicas, farmácias, serviços parceiros e, em breve, telemedicina. "Nós temos mais de 500 parceiros. O nosso intuito é fortalecer também as empresas ponta-grossenses", diz Rodrigues.

O grupo também diversificou sua atuação com a Princesa Café e Floricultura, espaços abertos à comunidade que reforçam a proposta de acolhimento que segue no propósito da empresa há 47 anos.

O CEO afirma que a empresa pretende seguir inovando, ouvindo seus clientes e oferecendo soluções que atendam às novas demandas da sociedade, mantendo o atendimento como principal diferencial.

PRINCESA
assistência



PONTA GROSSA É NOSSO LUGAR DE INVESTIR.

Há 47 anos, a Princesa cresce junto com a cidade e investe todos os dias em novas formas de cuidar das pessoas.

UMA HISTÓRIA CONSTRUÍDA EM PONTA GROSSA

Ponta Grossa cresce, se transforma e se destaca como uma cidade de oportunidades. E há 47 anos, a Princesa escolheu fazer parte desse desenvolvimento.

Com o propósito de acolher e cuidar das famílias, nasceu uma empresa sólida, presente na vida de milhares de ponta-grossenses.

INVESTIR TAMBÉM É GERAR VALOR PARA QUEM VIVE AQUI

O cuidado da Princesa vai além dos momentos delicados.

Com o Clube de Descontos, nossos associados têm acesso a benefícios em mais de 300 estabelecimentos parceiros, incluindo consultas médicas, exames, dentistas, farmácias e diversos serviços.
Uma rede que conecta famílias, profissionais e empresas locais, fortalecendo a economia e gerando valor para a própria cidade.

NOVOS INVESTIMENTOS, NOVAS EXPERIÊNCIAS

A Princesa Café & Floricultura representa um novo capítulo dessa história.

Um investimento em Ponta Grossa que ampliou a presença da marca para os momentos de encontro, celebração e afeto, reunindo cafeteria, flores e presentes em um ambiente pensado para criar boas memórias.

+47 ANOS
de história e tradição em Ponta Grossa

+300
estabelecimentos parceiros no Clube de Descontos

PRINCESA CAFÉ & FLORICULTURA
um novo investimento na cidade

A PRINCESA FAZ PARTE DA HISTÓRIA DE PONTA GROSSA. E CONTINUA INVESTINDO NO FUTURO DESSA CIDADE.

Princesa Assistência
O plano da família ponta-grossense.

R. General Carneiro, 509, Centro/PG
R. Barão De Teffé, 188, Centro/PG
(42) 3222 4046
(42) 99999-9009
(42) 99987-5151
(42) 3223-9165
@princesaassistencia
princesaassistência

(42) 99813-6905
Barão de Teffé, 110 Centro/PG
@princesacafefloricultura
Princesa Café e Floricultura



ALIMENTAÇÃO

Supermercado Larissa traz unidade a PG com aporte de R$ 8 milhões

Empresa fundada em Imbituva investe em unidade moderna na região do Núcleo Santa Paula com atendimento próximo ao cliente

> Ponta Grossa é uma cidade pujante. O Mercado Larissa busca crescer junto a esse desenvolvimento

O supermercado Larissa investiu R$ 8 milhões na implantação de uma nova unidade em Ponta Grossa, na região de Santa Paula. O aporte faz parte do movimento de expansão da empresa familiar, que soma 38 anos de atuação no varejo dos Campos Gerais e passou a incluir o município entre suas principais frentes de crescimento.

A nova estrutura está instalada em uma das principais vias do bairro, em uma região que concentra novos condomínios e moradias e apresenta expansão urbana. A definição do local foi resultado de um planejamento realizado pela família Bobato ao longo dos últimos anos, com visitas a diferentes bairros e análises sobre o potencial de desenvolvimento de cada região.



Mateus Bobato
Diretor comercial do Supermercado Larissa

O investimento de R$ 8 milhões também movimenta a economia local por meio da geração de empregos, contratação de fornecedores e prestadores de serviços e ampliação da oferta de produtos e serviços para os moradores da região. “Ponta Grossa é uma cidade pujante, e o ponta-grossense exige um atendimento de alta qualidade”, afirma.

A entrada em Ponta Grossa representa uma nova etapa na trajetória do supermercado Larissa, que nasceu em Imbituva e mantém uma gestão familiar. Fundada por Acir Bobato e administrada por Sonia, sua esposa, e pelos filhos Mateus, Fábio e Silvana, a empresa ampliou sua atuação preservando a proximidade com colaboradores e clientes.

Na nova operação, o modelo de gestão também inclui o contato direto com moradores, associações de bairro e consumidores, buscando compreender as características do público e aperfeiçoar processos e atendimento. “Foi emocionante abrir as portas e escutar clientes falando: ‘Obrigado. Vocês acreditaram no Santa Paula. Vocês foram os primeiros que tiveram coragem de montar um mercado deste padrão’”, conta Bobato.

A expansão para Ponta Grossa também abre espaço para novos investimentos. Embora o foco esteja na consolidação da unidade de Santa Paula, a empresa já acompanha outras oportunidades no município e avalia possibilidades de ampliar sua presença conforme o crescimento das diferentes regiões.

Para o empresário, a expansão dos bairros, a chegada de novas empresas e o aumento da atividade econômica tornam Ponta Grossa um mercado com potencial para receber novos investimentos. A aplicação de R$ 8 milhões no município, nesse sentido, representa um dos principais movimentos de expansão do supermercado Larissa e estabelece uma nova frente de atuação para a empresa.











Uma história de crescimento com **raiz no Paraná**

Grupo Larissa expande para Ponta Grossa e reforça a confiança na região dos Campos Gerais.

Ponta Grossa reúne o que todo investidor procura: **crescimento, infraestrutura e um consumidor exigente**. Foi por enxergar esse potencial que o **Grupo Larissa** decidiu expandir para a cidade com o **Larissa Santa Paula.**

A aposta segue um modelo testado em Imbituva e Guamiranga: **qualidade em cada detalhe, da seleção de produtos, aliada a um atendimento próximo, que reconhece o cliente e valoriza cada visita.**

Investir em Ponta Grossa, para o Grupo Larissa, é confirmar que a cidade tem espaço para quem chega com compromisso.

LARISSA
SUPERMERCADOS

Tem coisas que só
a gente faz por você.

R. Nicolau Kluppel Neto, 1529 - **Santa Paula**
Ponta Grossa - Ao lado da UPA

PROTEÇÃO VEICULAR

Prosul escolhe PG para construir nova central operacional

Nova sede reforça presença da empresa na região e acompanha o crescimento da demanda por proteção veicular

A Prosul, empresa de proteção veicular que oferece serviços de assistência para veículos, prepara um novo investimento em Ponta Grossa com a construção de uma central operacional. A estrutura deve ampliar a capacidade de atendimento da empresa e transformar o município em uma base estratégica para sua atuação nos Campos Gerais.

A nova estrutura da sede regional seguirá um modelo semelhante ao da matriz da empresa, localizada em Tubarão, Santa Catarina, e permitirá concentrar operações voltadas ao atendimento de uma área mais ampla do Paraná, tendo a localização estratégica de Ponta Grossa como uma vantagem competitiva para a nova localização da Prosul. “Ponta Grossa é o entroncamento de acesso para diversas cidades”, diz Rubia Daniela Messias, Gerente Regional Administrativo e Vendas da Prosul.

A escolha do município está diretamente relacionada à sua posição estratégica. “Ponta Grossa ficou numa região muito estratégica, onde a gente se localiza em encontro com outras cidades do Estado do Paraná”, afirma Rubia. A empresa já está presente nos três estados do Sul, possui mais de 80 filiais e pretende utilizar a nova estrutura como parte de uma estratégia de crescimento regional.

> “À medida que Ponta Grossa cresce, aumenta também a necessidade de serviços com a capacidade de oferecer segurança para quem mora aqui”



Bryan Rafael Messias
Gerente Comercial

Rubia Daniela Messias
Gerente Administrativo e Vendas

A construção da central representa mais do que uma ampliação física. Para a Prosul, o investimento responde ao aumento da circulação de veículos provocado pelo crescimento industrial, comercial e logístico de Ponta Grossa e dos municípios próximos.

Bryan Rafael Messias, Gerente Regional Comercial, avalia que a expansão econômica aumenta também a demanda por serviços de proteção patrimonial e assistência veicular. “À medida que Ponta Grossa cresce, aumenta também a necessidade de serviços que acompanhem essa evolução, com mais estrutura, qualidade de assistência e capacidade de oferecer segurança para quem está aqui”, detalha.

O projeto será desenvolvido de maneira gradual, acompanhado de planejamento e novos investimentos. Paralelamente, a Prosul trabalha na abertura de filiais nos Campos Gerais e avança nos processos de regularização do segmento junto à Susep.

A estratégia de instalar uma central em Ponta Grossa também reforça a percepção da empresa sobre o momento econômico do município. Para os gestores, a cidade consolidou-se como um polo comercial e reúne condições para receber novos empreendimentos.



PROSUL®

PROTEÇÃO VEICULAR

Proteção **completa**

Atendimento **nacional**

24h Assistência **24h**

A melhor do Sul do Brasil



Bryan Messias (42) 99972-8617 **0800 191 0400**

GESTÃO

TRC reforça operações e aposta em PG como centro de expansão

Empresa ponta-grossense investe em novo centro de distribuição para acompanhar crescimento exponencial

A TRC, distribuidora de produtos e equipamentos profissionais de limpeza e higiene, mantém uma média de crescimento operacional de 20% ao ano e prepara novos investimentos para ampliar sua capacidade operacional, conforme apontado pelo CEO Moisés Carpes. Entre os principais projetos para o futuro está a construção de um novo centro de distribuição, com aproximadamente 20 mil metros quadrados, que deverá acompanhar o aumento da demanda e fortalecer Ponta Grossa como centro das operações da empresa.

Com atuação em diversas cidades do Paraná, a TRC vem sustentando sua expansão por meio de investimentos em logística, tecnologia e atendimento consultivo. Para Carpes, o crescimento da indústria e do setor de serviços amplia o mercado para a empresa. “Ponta Grossa é uma gigante no Paraná, a exemplo da indústria, que tem sua base instalada aqui, e o segmento de serviços que também cresce. Temos um grande plano de expansão”, conta.

> “Ponta Grossa é uma gigante no Paraná. Temos um grande plano de expansão para conseguirmos atender todas essas demandas”



Moisés Carpes
CEO da TRC

A escolha de Ponta Grossa como centro das operações está relacionada à localização estratégica e à estrutura logística oferecida pelo município. “Ponta Grossa é fantástica como ambiente de negócios e em infraestrutura logística”, destaca Carpes.

A trajetória da TRC começou com serviços de limpeza e acabamento em obras de alto padrão. Com o tempo, a demanda dos próprios clientes pela compra dos produtos e equipamentos profissionais utilizados levou à mudança de estratégia. A distribuição passou a ser o foco e abriu caminho para um novo ciclo de crescimento.

Hoje, a empresa utiliza a estrutura ponta-grossense para sustentar sua expansão por todo o Estado. O novo centro de distribuição representa o próximo passo desse processo, ampliando a capacidade de armazenamento e permitindo que a empresa esteja preparada para novas demandas.

Na avaliação do empresário, investimentos estruturantes em Ponta Grossa também podem contribuir para reduzir custos e ampliar a competitividade das empresas instaladas no município. Entre as iniciativas defendidas está a implantação de um Porto Seco. “O futuro passa por Ponta Grossa, não temos dúvida disso. E a construção do Porto Seco facilitaria muito a nossa logística, é de interesse de muitas pessoas”, defende Carpes.

Com estes investimentos, a TRC reforça o seu protagonismo na cadeia de distribuição e do ambiente de negócios regional enquanto aposta em uma expansão sustentável.





COM A QUALIDADE RESPONSABILIDADE AMBIENTAL & COMPROMISSO

Conheça a **TRC**, sua nova **parceira de negócios!**

O melhor em produtos e equipamentos profissionais de limpeza.



São mais de

3.000

produtos para suprir as necessidades do seu negócio.

SIGA A GENTE E FIQUE POR DENTRO DE TUDO!

@trclimpeza e @trcdistribuicao
(42) 99967-0294
trcdistribuicao.com.br

TRC



CONTABILIDADE CONSULTIVA E TRIBUTÁRIA

Vallorize amplia estrutura operacional com expansão de sede

Recursos destinados a tecnologia, expansão da sede e contratação de profissionais fortalecem atuação do escritório em novos mercados

A Vallorize Organização Contábil e Empresarial direciona R$ 700 mil para ampliar sua estrutura e capacidade de atendimento em Ponta Grossa. Os recursos contemplam tecnologia, segurança da informação, inovação, expansão da sede e contratação de novos profissionais, preparando a empresa para acompanhar o crescimento acelerado do mercado regional e as novas demandas do setor empresarial.

Somente em 2026, cerca de R$ 200 mil foram aplicados em tecnologia. Atualmente, a Vallorize utilizae 12 ferramentas voltadas à gestão, auditoria, conferência e análise de informações. Sistemas para auditoria eletrônica de documentos fiscais, cruzamento de obrigações acessórias e revisão de procedimentos permitem ampliar a capacidade de análise da equipe e oferecer aos clientes informações para apoiar decisões. “Na prática, isso nos permite entregarmos uma contabilidade consultiva”, diz o proprietário Halisson Luiz de Lima.

> “A principal oportunidade está nas novas empresas que chegam a Ponta Grossa enquadradas no Lucro Real e no Lucro Presumido, onde está a nossa especialidade”



Halisson Luiz de Lima e Taciana de Lima
Proprietários da Vallorize

Do total previsto, R$ 500 mil serão destinados à ampliação da sede, acompanhando o crescimento da equipe. A empresa também prevê a contratação de mais de dez colaboradores, fazendo com que o quadro ultrapasse 30 profissionais.

Os investimentos em pessoas também fazem parte da estratégia de investimentos do escritório. A Vallorize mantém capacitação contínua para seus colaboradores e busca atualizar seus profissionais em centros de referência, além de promover a troca de conhecimento especializado entre as equipes.

A expansão da Vallorize ocorre em um cenário de transformação econômica de Ponta Grossa. Na avaliação de Lima, a região deixou de ter apenas uma economia ligada à produção e reúne um polo industrial e de serviços conectado ao agronegócio, com fabricantes e concessionárias de máquinas agrícolas, empresas de insumos, logística e produtores rurais estruturados como empresas.

O crescimento econômico local e as mudanças que atingirão as empresas nos próximos anos também estão orientando os próximos investimentos da Vallorize. A Reforma Tributária deve ampliar a necessidade de análises, simulações e acompanhamento próximo dos clientes.

A chegada de empresas representa uma oportunidade para ampliar a atuação do escritório. “São indústrias, agroindústrias e revendas com operações complexas, inclusive empresas importadoras que precisam de planejamento tributário”, explica o proprietário, que consolida uma nova etapa da Vallorize com investimentos estratégicos e especialização.

VALLORIZE

ESPECIALISTAS EM AGRO, INDÚSTRIA E LUCRO REAL · DESDE 2013

Inteligência tributária para a sua empresa crescer com segurança

Estratégia, segurança fiscal e gestão inteligente para impulsionar resultados. **Atendemos empresas de todos os portes e setores**, do Simples Nacional ao Lucro Real.

100% CONSULTIVA · 100% DENTRO DA LEI



+R$ 1 bilhão
em faturamento anual sob nossa gestão

+R$ 200 mi
recuperados em créditos tributários

+10 anos
de especialização no agronegócio

11 estados
e viabilidade no Paraguai

ONDE SOMOS ESPECIALISTAS

AGRONEGÓCIO
Revendas e indústrias de máquinas, peças, implementos e fertilizantes.

LUCRO REAL
Planejamento tributário e segurança fiscal no Lucro Real.

LUCRO PRESUMIDO
Enquadramento correto, apuração precisa e economia fiscal.

INDÚSTRIAS
Gestão tributária e contábil para todos os portes e segmentos.

E atendemos todo tipo de empresa: comércio, distribuição, serviços, transporte e agroindústria, do Simples Nacional ao Lucro Real.

O QUE ENTREGAMOS

RECUPERAÇÃO TRIBUTÁRIA
Créditos pagos a maior nos últimos 60 meses.

PLANEJAMENTO TRIBUTÁRIO
Estratégias para reduzir a carga tributária com segurança jurídica.

CONTABILIDADE AGRO
Contabilidade e relatórios precisos para o agro.

LUCRO REAL ESPECIALIZADO
Gestão contábil e tributária com foco em performance fiscal.

TERCEIRIZAÇÃO DE RH
Admissão, folha, benefícios e eSocial, sem dor de cabeça.

CONSULTORIA EMPRESARIAL
Acompanhamento contínuo para crescimento e gestão estratégica.

COMPLIANCE CONTÁBIL E FISCAL
Obrigações, documentos e processos internos em dia.

COMÉRCIO EXTERIOR · RADAR SISCOMEX
Habilitação no Siscomex, importação e exportação.

1 **DIAGNÓSTICO**
Análise profunda do cenário fiscal.

2 **PLANO ESTRATÉGICO**
O plano mais inteligente para o negócio.

3 **EXECUÇÃO SEGURA**
Ações com precisão, técnica e conformidade.

4 **ACOMPANHAMENTO**
Resultados monitorados no longo prazo.

Inteligência, técnica e parceria para levar sua empresa mais longe.

(42) 99824-3800
WHATSAPP · FALE COM UM ESPECIALISTA

(42) 3227-6824
(42) 99824-3800
vallorize@vallorizecontabil.com.br
Rua Siqueira Campos, 303 · Uvaranas · Ponta Grossa/PR
vallorizecontabil.com
@vallorize.contabilidade

VALLORIZE

CRC/PR 009836/O · CNPJ 25.074.829/0001-60
Seg a sex, 8h15 às 18h

SEGURANÇA

Medvitae investe na adequação de empresas à nova NR-1

Clínica amplia soluções em gestão, tecnologia e prevenção para apoiar empresas de Ponta Grossa diante das novas exigências ocupacionais

A Medvitae está ampliando os investimentos em processos, tecnologia e gestão para apoiar empresas de Ponta Grossa na adequação às novas exigências da NR-1. A clínica atua na identificação de riscos, elaboração de planos de ação e implantação de uma cultura preventiva, ajudando organizações a transformar a saúde e a segurança ocupacional em parte estratégica da gestão.

A mudança amplia o papel das empresas na prevenção e exige processos mais estruturados para identificar, acompanhar e reduzir riscos no ambiente de trabalho.

> "As empresas devem colocar a segurança e a saúde do trabalhador como principal missão desde o início. Os líderes são multiplicadores da cultura da empresa"



Najet El Sayed
Gestora da Medvitae



Para Najet El Sayed, gestora da Medvitae, esse movimento representa uma oportunidade para que as organizações avancem na gestão de pessoas. "As empresas devem colocar a segurança e a saúde do trabalhador como principal missão desde o início".

A clínica tem direcionado recursos para desenvolver soluções que facilitem esse processo, utilizando tecnologia, indicadores e acompanhamento contínuo para que os empresários tenham informações que auxiliem na tomada de decisões. A proposta é deixar de tratar a saúde ocupacional apenas como uma obrigação e incorporá-la ao planejamento das empresas.

A evolução das normas regulamentadoras, especialmente da NR-1, também aumentou a atenção aos riscos psicossociais e à necessidade de uma gestão preventiva mais ampla. Nesse cenário, a Medvitae trabalha junto às empresas na identificação dos riscos, construção de planos de ação e organização dos processos necessários para o acompanhamento das medidas adotadas.

A clínica também desenvolve programas voltados ao fortalecimento da cultura organizacional, comunicação interna e formação de lideranças. "Os líderes são multiplicadores da cultura da empresa", explica Najet.

A Medvitae também investe em tecnologia para tornar a gestão ocupacional mais eficiente. Sistemas digitais, acompanhamento remoto, automação e indicadores permitem organizar informações e agilizar processos, oferecendo aos empresários uma visão mais clara sobre a realidade de suas equipes.

A Medvitae direciona seus investimentos para soluções que ajudem as organizações a antecipar riscos e estruturar processos de prevenção. A estratégia responde às demandas do mercado e contribui para que o crescimento da cidade seja acompanhado por ambientes de trabalho mais seguros, saudáveis e preparados para o futuro.

medvitae
CLÍNICA MÉDICA E MEDICINA DO TRABALHO

Há 18 anos
cuidando de pessoas e transformando ambientes!



Desde 2008, somos referência em **Saúde e Segurança do trabalho**, sempre nos reinventando para oferecer soluções **completas**, **inovadoras** e **humanizadas**.

+ 16.000 empresas passaram pelaMedvitae

+ 19.800 vidas ativas

+ 3.700 ASOs todos os meses

Gestão completa em SST para empresas de alto grau de risco

Medicina do trabalho
especialistas em
Higiene Ocupacional

PESSOAS EM 1º LUGAR
Atendimento humanizado e próximo

EXCELÊNCIA TÉCNICA
Profissionais qualificado e em constante aatualização.

SOLUÇÕES INTEGRADAS
Serviços completos para sua empresa.

SOLUÇÕES INTEGRADAS
Processos modernos e foco em resultados.

ÉTICA E CONFIANÇA
Transparência, compromisso e parceria de verdade.

Nossa história é feita de pessoas.
E o futuro, construímos juntos!

NOSSOS SERVIÇOS:

SAÚDE OCUPACIONAL
PCMSO, exames ocupacionais, exames complementares e acompanhamento de saúde.

SEGURANÇA DO TRABALHO
PGR, LTCAT, APR, laudos, inspeções e gestão de riscos.

BEM-ESTAR
Programas de qualidade de vida, promoção da saúde e ações para um ambiente mais saudável e produtivo.

PSICOSSOCIAL
Avaliação e gestão dos riscos psicossociais conforme NR1 e ISO 45003.

AEP
Análise Ergonômica Preliminar: Identificação dos fatores ergonômicos e prevenção.

AET
Análise Ergonômica do Trabalho: Avaliação detalhada para adequação e melhoria das condições de trabalho.

TREINAMENTOS
Capacitação sob medida para sua equipe e sua realidade.

ASSISTÊNCIA TÉCNICA
Perícias, laudos, pareceres e suporte técnico especializado.

(42) 99816-0008
(42) 3028-1377
@medvitaeoficial
www.medvitae.com.br/

MONITORAMENTO

Inviolável compartilha câmeras privadas à Muralha Digital de PG

Soluções de monitoramento eletrônico ofertadas pela empresa são integradas à força de segurança municipal com a devida autorização

A Inviolável, empresa de monitoramento eletrônico, trabalha na integração de câmeras privadas voltadas à via pública à Muralha Digital, sistema de monitoramento das forças de segurança de Ponta Grossa. A iniciativa, discutida com a Secretaria Municipal de Segurança, pode ampliar a estrutura disponível para auxiliar a Guarda Municipal em investigações, buscas e identificação de ocorrências.



À frente da operação local, o sócio-proprietário Claudio Alberto Pogere explica que a empresa mantém diálogo com o Município para conectar o maior número possível de equipamentos ao sistema. A proposta aproxima investimentos privados em tecnologia da estrutura pública de segurança, ampliando a capacidade de monitoramento eletrônico da cidade com a alta tecnologia ofertada pela Inviolável.

A iniciativa acompanha o crescimento de Ponta Grossa e a necessidade de fortalecer estruturas de monitoramento para moradores, empresas e novos empreendimentos. Para Pogere, a tecnologia é uma ferramenta estratégica para acompanhar a expansão do município e aprimorar a prevenção e a resposta às ocorrências.

Presente em centenas de municípios brasileiros, a Inviolável atua em Ponta Grossa com soluções modernas de monitoramento eletrônico. A operação utiliza postos de atendimento tático para reduzir o tempo de resposta e combina equipamentos, profissionais especializados e sistemas tecnológicos.

A integração com a Muralha Digital representa uma nova possibilidade de utilização dessa estrutura. Ao conectar equipamentos privados voltados à via pública ao sistema municipal, a empresa pode ampliar a capacidade de monitoramento eletrônico disponível aos órgãos de segurança.

> "A evolução é constante, e nós somos criteriosos com cada produto e serviço ofertado. Além disso, investimos muito na qualificação de nossos profissionais"



Claudio Pogere
Sócio-proprietário da Inviolável

Para Pogere, Ponta Grossa tem avançado na estruturação de estratégias de segurança, enquanto os serviços privados podem atuar de forma complementar. O empresário também participa do Conselho Comunitário de Segurança do Município e da pasta de Segurança Pública da Associação Comercial, Industrial e Empresarial de Ponta Grossa (Acipg), acompanhando as demandas locais do setor.

O avanço tecnológico é acompanhado pela qualificação dos profissionais. Com soluções mais modernas e serviços especializados, a Inviolável combina tecnologia e conhecimento para atender às novas demandas da população.

A combinação entre estrutura, profissionais qualificados e soluções de monitoramento eletrônico da Inviolável posiciona a empresa como um investimento relevante para novas pessoas e negócios que chegam em Ponta Grossa.

INVIOLÁVEL
MONITORAMENTO ELETRÔNICO

Nem toda empresa de monitoramento enxerga o patrimônio da mesma forma.

ALGUMAS MONITORAM ALARMES.

NÓS AJUDAMOS A PROTEGER NEGÓCIOS.



Entre em contato agora e descubra como podemos proteger seu patrimonio!

INVIOLÁVEL
MONITORAMENTO ELETRÔNICO

42. 3224-1669



EDUCAÇÃO

Expansão consolida Colégio Integração no ensino de Ponta Grossa

Investimentos em novos espaços, tecnologia e formação reforçam estratégia da instituição para acompanhar o crescimento da cidade

O Colégio Integração de Ponta Grossa direciona investimentos na ampliação de sua estrutura, implementação de tecnologias e o aprimoramento do processo de preparação dos estudantes para o ensino superior.

Com 25 anos de atuação no município, a instituição passou por uma expansão gradual, saindo da educação infantil para oferecer atualmente ensino do berçário ao pré-vestibular. Entre os investimentos recentes está a construção de um novo espaço voltado aos bebês, criado para atender à demanda de famílias que chegam a Ponta Grossa acompanhando a expansão do mercado de trabalho.

> "Ponta Grossa passou a ser vista como um polo educacional. Temos um excelente processo em todas as etapas de formação, e o resultado é consequência"



Waldir Uller
Sócio-proprietário e diretor do Colégio Integração

Para o professor Waldir Uller, sócio-proprietário e diretor, investir em educação é também investir na capacidade de crescimento da cidade. "Ponta Grossa tem se mostrado uma excelente cidade para investimento, principalmente em educação, sendo vista como um polo educacional", afirma.

A ampliação da estrutura acompanha uma estratégia que combina ambientes adequados, qualificação profissional e novas ferramentas de aprendizagem. O colégio mantém processos estruturados em todas as etapas de ensino, com trilhas de aprendizagem e acompanhamento contínuo dos estudantes.

Além da estrutura física, o Integração direciona investimentos para preparar alunos e professores diante das transformações tecnológicas. A instituição trabalha com alfabetização em inteligência artificial e promove formação dos educadores para que as novas ferramentas sejam utilizadas de maneira responsável e integrada ao processo pedagógico.

A formação também ultrapassa o conteúdo acadêmico. O colégio mantém estrutura voltada ao esporte e à cultura, com cerca de 15 profissionais envolvidos nas diferentes modalidades oferecidas aos estudantes. Para a instituição, essas atividades contribuem para uma formação integral.

A expansão do Integração acompanha a chegada de novas famílias ao município e a transformação do perfil da cidade. Para Waldir, oferecer educação de qualidade sustenta este desenvolvimento. "Os pais que vêm para trabalhar precisam de um local em que possam confiar o cuidado e a educação dos seus filhos", destaca.

Ao ampliar espaços, investir na qualificação dos profissionais e incorporar tecnologia ao ensino, o Colégio Integração prepara estudantes para participar das transformações de Ponta Grossa.

Alguns investimentos geram RETORNO
Outros geram FUTURO



Cada criança que aprende...
Cada adolescente que descobre seu potencial...
Cada jovem que conquista uma vaga na universidade...

Transforma a realidade e impulsiona o crescimento da nossa cidade.

Há 25 anos, o Colégio Integração investe no futuro de Ponta Grossa através da educação!

Colégio
Integração

TURISMO

Parque Vila Velha investe R$ 22 milhões para ampliar estrutura

Concessão combina requalificação da infraestrutura, novos atrativos e programação cultural para diversificar a visitação em Ponta Grossa

O Parque Vila Velha vem diversificando sua oferta turística com novos atrativos, eventos e melhorias de infraestrutura. Desde o início da concessão, a Soul Parques já investiu cerca de R$ 22 milhões na revitalização da estrutura, implantação de atrações e melhorias que buscam qualificar a visitação e diversificar o ponto turístico na cidade de Ponta Grossa.

Um dos principais projetos em curso é a restauração do teleférico vertical da Furna dos Andorinhões. Desativado há cerca de 25 anos, o equipamento já ultrapassou 80% de execução e tem entrega prevista para o último trimestre de 2026.

A intervenção segue o conceito de retrofit, com reaproveitamento da estrutura original e incorporação de novos sistemas de segurança, tecnologia e acessibilidade. Ao final, o percurso de aproximadamente 50 metros terminará em um deck de observação no interior da furna.

Entre as intervenções já realizadas estão a revitalização de estruturas, reforma de pontes e acessos internos, implantação de estações de tratamento de efluentes, nova sinalização para visitação autoguiada e um novo receptivo na área das Furnas. A operação também incorporou atrações como arvorismo e tirolesa.

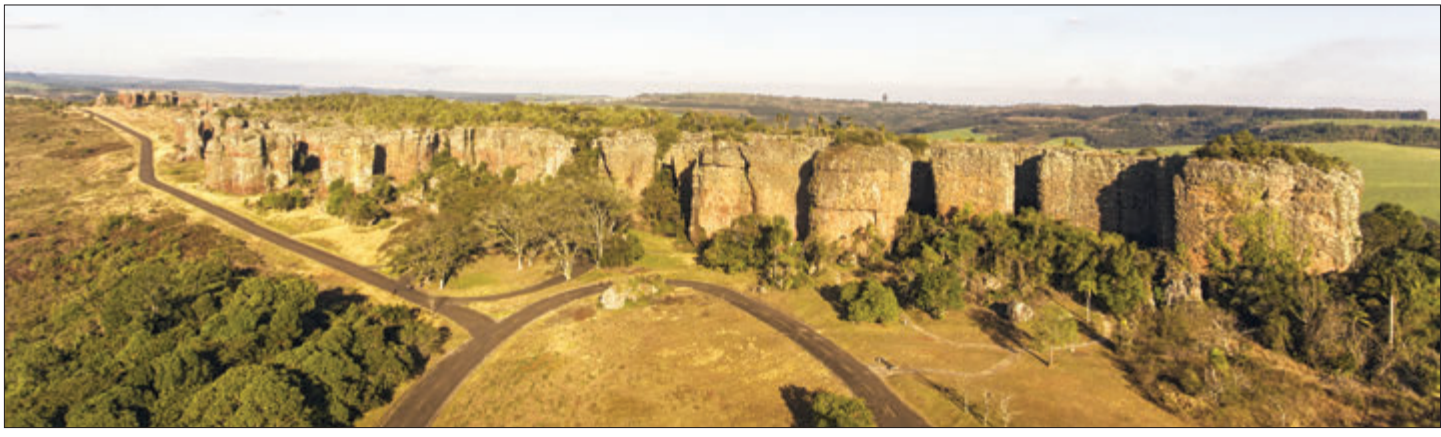
A estratégia chega também à programação. Em 2026, o Parque Vila Velha recebeu projetos como o MON sem Paredes, do Museu Oscar Niemeyer, e a Hello Kitty Parade, além de atividades de aventura e contemplação, como a Trilha da Fortaleza, a Caminhada Noturna e o Arqueria Experience. A agenda diversificada cria novos motivos de visita e ajuda a distribuir o fluxo para além do roteiro tradicional dos Arenitos, Furnas e Lagoa Dourada.

> "Vamos inserir ainda mais o turismo de Ponta Grossa no mapa de eventos para o Brasil. É preciso dar atenção ao setor turístico, que gera muita receita"



Leandro Ribas
Diretor do Parque Vila Velha

Criado em 1953, o Parque Estadual de Vila Velha foi o primeiro parque estadual do Paraná. Localizado em Ponta Grossa, a cerca de uma hora de Curitiba, é administrado pela Soul Vila Velha, sob concessão do Governo do Paraná. A combinação de capital privado, requalificação da infraestrutura e diversificação da oferta coloca o parque no movimento de profissionalização do turismo de natureza e de valorização de ativos turísticos regionais.




PARQUE
VILA VELHA
PARABÉNS, PONTA GROSSA!
203
anos
O Parque Vila Velha
celebra a história
de uma cidade que
atravessa milhões
de anos.
Conheça
Nossas Atividades
Arvorismo
Tirolesa
E muito mais
www.parquevilavelha.com.br
Ponta Grossa, BR376 - KM509



PLATAFORMA

Protesto Nacional oferece tecnologia para gestão de crédito

Solução criada em Ponta Grossa auxilia empresas a controlarem recebíveis, reduzirem inadimplência e preservarem capital de giro

O Protesto Nacional, plataforma que reúne ferramentas para empresas consultarem informações de clientes, acompanharem pagamentos, emitirem boletos e atuarem na cobrança de valores em atraso. A tecnologia foi desenvolvida pelo empresário e Oficial de Cartório Sérgio Rodrigue a partir da experiência do empresário com as relações comerciais de Ponta Grossa e da percepção de que o crescimento econômico também aumenta a necessidade de controle sobre crédito e recebimentos.

A plataforma permite que empresas consultem dados antes de realizar uma venda, acompanhem suas carteiras de clientes e recebam alertas sobre vencimentos. Em caso de atraso, o sistema facilita a comunicação com o consumidor e a adoção de medidas de cobrança, buscando reduzir perdas provocadas pela inadimplência.

> "O crescimento econômico precisa vir acompanhado de planejamento e responsabilidade financeira"



Sérgio Rodrigues
Oficial de Cartório e empresário

A proposta ganhou espaço diante das transformações pelas quais Ponta Grossa passou nas últimas décadas. Para Rodrigues, a expansão da indústria, dos serviços e do comércio ampliou o número de empresas e relações comerciais no município, criando novas oportunidades, mas também aumentando a necessidade de planejamento financeiro.

"A cidade cresceu em pujança econômica", avalia. Na visão do empresário, o aumento da atividade comercial precisa ser acompanhado por mecanismos que permitam às empresas administrar melhor seus recebimentos e reduzir os riscos nas operações de crédito.

Nesse sentido, o Protesto Nacional busca atuar desde o momento anterior à venda até o acompanhamento dos pagamentos. A consulta de informações pode auxiliar o empresário na tomada de decisão, enquanto os recursos de monitoramento permitem identificar atrasos e agir de forma mais rápida na negociação de débitos. "O empresário deve fazer com que a carteira dele seja educada por inteira", defende Rodrigues.

A experiência acumulada pelo empresário no acompanhamento das relações comerciais também orienta o desenvolvimento da plataforma. A proposta é transformar informações sobre a carteira de clientes em recursos que auxiliem a tomada de decisões e permitam às empresas equilibrar a concessão de crédito com a necessidade de reduzir riscos.

"O crescimento econômico precisa vir acompanhado de planejamento e responsabilidade financeira", afirma Rodrigues. Para o empresário, ferramentas de gestão de crédito podem contribuir para manter o dinheiro circulando e, ao mesmo tempo, dar mais segurança às empresas nas relações comerciais.

PROTESTO NACIONAL

HÁ 20 ANOS OFERECENDO SOLUÇÕES INTELIGENTES PARA EMPRESAS

- **BOLETOS INTELIGENTES**
- Emissão de Boletos e Bolepix
- Consultas do Score de Clientes
- Notificações por Cartórios
- Serasa e SPC
- Suporte Jurídico



APONTE A CÂMERA DO SEU CELULAR PARA O QR CODE E EMITA **BOLETO GRÁTIS PARA SUA EMPRESA** SEM NECESSIDADE DE CADASTRO

www.protestonacional.com.br

Rua: Augusto Ribas, 681 - Centro, Ponta Grossa - PR

Planorga prepara estrutura para novo ciclo de crescimento

Escritório de contabilidade com quase 50 anos de atuação em Ponta Grossa moderniza processos voltados às novas demandas das empresas

A Planorga Contabilidade acompanha a expansão econômica de Ponta Grossa com uma estratégia baseada em tecnologia, qualificação e atendimento consultivo. Próxima de completar 50 anos de atuação no município, a empresa tem direcionado investimentos para modernizar processos e ampliar a capacidade de análise, acompanhando as novas exigências de empresas que chegam, crescem e diversificam suas operações.

Para a sócia Andréia Quadros de Macedo, o momento econômico da cidade amplia também a responsabilidade da contabilidade. “A contabilidade é parceira consultiva do empresário, um braço estratégico em um momento em que as empresas precisam ter segurança para investir”.

A transformação tecnológica está entre as principais frentes da Planorga. Sistemas de automação e integração permitem eliminar tarefas repetitivas e dedicar mais tempo à interpretação de informações financeiras e contábeis. “Com o investimento em tecnologia, sistemas de automação, sistemas que produzem integração, de diversas formas financeiras, hoje nós conseguimos nos dedicar à análise desses dados”, explica Andréia.

> “A contabilidade é parceira consultiva do empresário em um momento em que as empresas precisam ter segurança para investir”



Andréia Quadros de Macedo
Sócia da Planorga

A empresa também mantém uma rotina de atualização da equipe para acompanhar mudanças na legislação e, especialmente, os impactos da Reforma Tributária. O objetivo é transformar o grande volume de informações em orientações práticas para empresários que precisam decidir sobre expansão, contratação, abertura de filiais ou mudanças no regime tributário.

Os investimentos da Planorga também passam pela formação dos profissionais. A equipe participa de treinamentos e atualizações constantes para acompanhar mudanças fiscais. Isto permite que a empresa avance de uma atuação concentrada em rotinas contábeis para um modelo consultivo, no qual os dados produzidos pelos sistemas servem de base para decisões.

A expansão de Ponta Grossa também amplia o campo de atuação da Planorga. Para Andréia, novas empresas e negócios mais estruturados demandam acompanhamento especializado para crescer de maneira sustentável. “A nossa cidade se consolidou como um polo econômico e logístico importante no Paraná, oferecendo grandes oportunidades, tanto para empresas tradicionais expandirem, quanto para novos negócios”, avalia.

A Planorga projeta continuar acompanhando esse movimento. Para a empresa, investir significa estar preparada para apoiar decisões que movimentam novos negócios.



PLANORGA

CONTABILIDADE

Há Quase
50 anos
ajudando a construir
EMPRESAS sólidas
em Ponta Grossa!

Siga-nos
@planorgacontabilidade



planorga.com.br

Av. Dr. Francisco Burzio.
103 - Sala 01 - Centro.
Ponta Grossa - PR
(42) 3222-5762



DIREITO

Advocacia empresarial ganha força em cenário de expansão de PG

Escritório Schemberger Advocacia avalia mudanças na complexidade das empresas e reforça importância da estruturação jurídica

O crescimento econômico de Ponta Grossa trouxe uma grande mudança para o ambiente empresarial, com operações maiores e setores em ascensão que passaram a exigir maior estruturação jurídica. Para o advogado Jesiel Schemberger, fundador e sócio-proprietário da Schemberger Advocacia, esse movimento acompanha a transformação da cidade.

Nesse sentido, o mercado dita o nível de exigência técnica, pois a especialização não nasce apenas da teoria, mas da rotina com os desafios e dificuldades dos clientes parceiros de cada setor. Foi assim que a Schemberger Advocacia, em seus mais de 26 anos de atuação empresarial, estruturou sua operação e se especializou no que Ponta Grossa faz de melhor: indústria, agronegócio, transportes, construção civil e serviços.

> "O papel do advogado é identificar cenários para o negócio e apresentá-los com clareza para que o empresário tome a melhor decisão para o empreendimento"



Jesiel Schemberger
Fundador e sócio-proprietário da Schemberger Advocacia

A mudança também está relacionada ao amadurecimento das empresas. Contratos, relações comerciais, sucessão patrimonial, governança e adequação às normas passaram a integrar decisões que anteriormente eram tratadas apenas quando um conflito surgisse. "O investimento em prevenção acarreta o crescimento de forma estruturada, protegendo juridicamente o negócio, por longo tempo", esclarece Jesiel.

A atuação do escritório acompanha setores que possuem peso relevante na economia dos Campos Gerais. A diversidade de demandas também exige atualização permanente. Jesiel enfatiza que "o advogado é o eterno estudante", especialmente diante das transformações que atingem diretamente as empresas, a exemplo da tecnologia e sistemas, áreas de interesse do escritório.

Entre as prioridades atuais está o domínio técnico da Reforma Tributária, que terá impacto sobre empresas e agronegócio durante o período de transição até 2030. A preparação para essas mudanças representa, para o escritório, investir em conhecimento. "Embora a decisão final seja sempre do empresário, o papel do advogado é identificar possíveis cenários para o negócio e apresentá-los de forma clara e coesa", explica.

O advogado afirma que esse processo de expansão do Município abre novas oportunidades, mas também aumenta a responsabilidade de estruturar negócios capazes de crescer de forma consistente. "No escritório Schemberger Advocacia, estamos prontos para trabalhar junto com empresas que, assim como nós, acreditam em Ponta Grossa", afirma o gestor, que enfatiza acreditar em um momento da cidade colher frutos dos investimentos realizados.

SCHEMBERGER ADVOCACIA

Segurança jurídica e visão de negócios para ***quem impulsiona*** o crescimento de Ponta Grossa.

26 anos transformando a advocacia em um investimento estratégico para proteger, estruturar e ***expandir sua empresa.***

- Empresarial, Societário & Governança
- Direito Tributário
- Trabalhista Corporativo & Compliance
- Agronegócio & Sucessão Familiar
- Recuperação de Créditos & Execuções
- Direito Civil & Litígios Estratégicos

Transporte e Logística | Indústrias | Agronegócio | Construção Civil | Tecnologia e TI | Serviços

- Jesiel de Oliveira Schemberger
  OAB/PR 28.350
- Isaquel Maia
  OAB/PR 48.516
- Thomas Abdiel de Oliveira
  OAB/PR 95.050
- Laura Schemberger
  OAB/PR 90.357
- João Gustavo Maia
  OAB/PR 112.687
- Pedro Augusto Schemberger
  OAB/PR 135.647



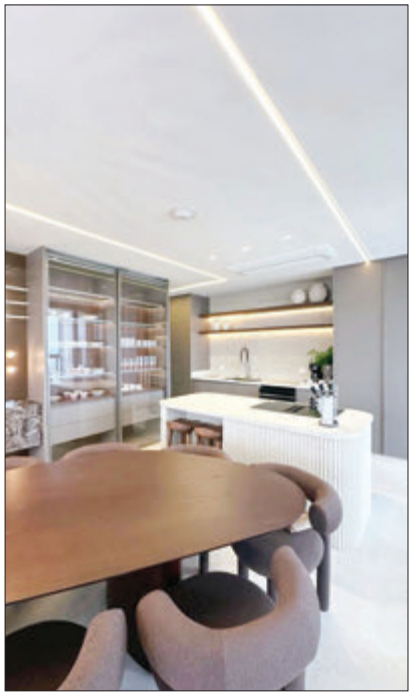
Av. Visconde de Mauá, 17 - Oficinas - Ponta Grossa - PR | schemberger.adv.br | 42 3025-5041

Schemberger Advocacia | OAB/PR 7.713

MODERNIDADE

Móveis Tibagi acelera industrialização de planejados em PG

Recursos aplicados em processos ampliam capacidade da empresa para atender a expansão do mercado imobiliário



A Móveis Tibagi direciona investimentos para modernizar processos e ampliar a capacidade de produção em Ponta Grossa, acompanhando o crescimento do mercado imobiliário e a demanda por móveis planejados de médio e alto padrão. A empresa passa por um processo de industrialização e trabalha para consolidar uma estrutura preparada para atender um mercado em expansão.

Para Marcelo Almeida, diretor de processos da empresa, a evolução de Ponta Grossa ampliou as oportunidades para o setor e também provocou mudanças internas. “A Móveis Tibagi era, inicialmente, uma marcenaria clássica, e passou durante os anos por um processo de industrialização. Estamos nos tornando uma média indústria, buscando inovação e tecnologia”, detalha.

A verticalização da cidade, a chegada de novos empreendimentos e o aumento dos investimentos imobiliários elevaram o nível de exigência dos consumidores. Para acompanhar essa transformação, a empresa precisou rever processos de produção, logística e atendimento. “A expansão Ponta Grossa fez o nosso processo produtivo mudar. E consequentemente, direcionamos os nossos investimentos para esta demanda”, explica o diretor.

A estratégia da Móveis Tibagi parte de uma realidade em que cada projeto apresenta necessidades específicas. A empresa atende desde consumidores de imóveis de alto padrão, que chegam acompanhados por arquitetos e buscam soluções personalizadas, até famílias que procuram móveis funcionais para residências compactas.

Essa diversidade exige capacidade de adaptação. A empresa atualmente busca aperfeiçoar a operação e atender também demandas de grandes empresas e redes. Para Almeida, o próprio desenvolvimento regional funciona como estímulo à profissionalização. “Nós melhoramos nossas entregas junto ao crescimento da demanda na cidade”, explica o diretor.

O principal desafio está em encontrar equilíbrio entre diferentes públicos sem abrir mão da qualidade. A empresa estuda novas linhas e formas de trabalho para ampliar o alcance dos produtos, mantendo o alto padrão de fabricação em todas as soluções ofertadas pela Móveis Tibagi, sejam móveis funcionais ou equipamentos de alta complexidade.

A cidade também funciona como um ponto de distribuição para a Móveis Tibagi. A partir de Ponta Grossa, a empresa consegue atender diferentes municípios da região. Para Almeida, o ambiente regional oferece condições para que empresas continuem investindo e crescendo. “Quanto mais estudamos e inserimos Ponta Grossa em nossa estratégia de investimentos, mais a cidade enriquece”, declara.

> “A expansão de Ponta Grossa fez o nosso processo produtivo mudar. Nós melhoramos nossas entregas junto ao crescimento da demanda na cidade e região”



Marcelo Almeida
Diretor de processos da Móveis Tibagi



MÓVEIS TIBAGI

HÁ 21 ANOS EM BUSCA DE INOVAÇÃO

Com sede em Tibagi- Pr. A empresa acompanha o crescimento de Ponta Grossa e dos Campos Gerais, investe na modernização dos processos e consolida uma estrutura industrial preparada para atender à crescente demanda por móveis planejados.



A verticalização de Ponta grossa , a chegada de novos empreendimentos e o aumento dos investimentos imobiliários elevaram o nível de exigência dos consumidores. Para acompanhar essa transformação, a empresa precisou rever processos de produção, logística e atendimento. “A expansão Ponta Grossa fez o nosso processo produtivo mudar. E consequentemente, direcionamos os nossos investimentos para esta demanda”.

MÓVEIS TIBAGI

Mais informações:
(42) 99971-6980
R. Ernesto Kugler, 1170, - Centro, Tibagi
R. Júlia Wanderley, 710 - Centro, PontaGrossa
Av. Marechal Deodoro da Fonseca 150 - Centro, Telêmaco Borba

Botequim da XV terá primeiro Museu da Cerveja de PG

Projetos de confraria e Museu da Cerveja reforçam estratégia de transformar patrimônio e gastronomia em atrativos turísticos

O Botequim Original da XV prepara uma nova etapa de expansão em Ponta Grossa. O projeto de confraria e Museu da Cerveja prevê a transformação dos 80 metros quadrados do subsolo do estabelecimento em uma confraria para aproximadamente 40 pessoas, com ambiente reservado para encontros e experiências gastronômicas. A proposta também inclui a criação de um museu da cerveja, reunindo peças que contam a história cervejeira da cidade.

Proprietário do estabelecimento, Jovercindo Pereira mantém o Botequim da XV desde 2005. Instalado em um imóvel histórico, o negócio construiu sua identidade a partir da preservação da arquitetura e da criação de um ambiente que remete a diferentes períodos de Ponta Grossa. “As pessoas se encantam com o modo em que preservamos o imóvel”, destaca.

O novo espaço deverá ampliar essa experiência. A ideia é reunir barris, geladeiras, copos, flâmulas, quadros e outros objetos relacionados à história das cervejarias que marcaram o município, como Adriática e Providência. O ambiente será pensado para receber grupos e transformar parte da história local em uma experiência acessível aos visitantes.

> “O Botequim é, com certeza, uma referência turística para Ponta Grossa. As pessoas se encantam com o modo em que preservamos o nosso espaço”



Jovercindo Pereira
Fundador e proprietário do Botequim Original da XV

A criação do novo espaço acompanha outros investimentos realizados pelo empresário. Há cerca de dois anos, o Botequim passou por uma reforma completa, com pintura interna e externa, adequações e renovação do mobiliário. As mudanças modernizaram a estrutura sem alterar a característica retrô que se tornou uma das marcas do estabelecimento.

Para Pereira, preservar essa identidade é também uma forma de agregar valor ao negócio. O imóvel, os objetos históricos e a decoração fazem parte da experiência oferecida aos clientes e ajudam a diferenciar o estabelecimento em um mercado gastronômico cada vez mais diversificado.

A estratégia também considera o potencial turístico de Ponta Grossa. O empresário relata o aumento da presença de visitantes de municípios da região e de estados como São Paulo e Santa Catarina. Parte desse público chega ao estabelecimento motivada pela própria história do Botequim e pela experiência proporcionada pelo espaço. “Hoje, o Botequim é, com certeza, uma referência turística para Ponta Grossa também”, afirma.

A perspectiva de Pereira é que novos investimentos em turismo e gastronomia possam contribuir fortalecer setores como restaurantes, bares, hotéis e comércio de Ponta Grossa.



NEGÓCIOS TAMBÉM SE FECHAM À MESA.



Com atmosfera nostálgica, futebol, música ao vivo e a gastronomia que virou referência, o Botequim Original mostra que grandes conexões também nascem em lugares com história.

BOTEQUIM
Ponta Grossa da Cerveja Original
ANTARCTICA
ORIGINAL

Rua Quinze de Novembro, 492 - Centro - Ponta Grossa | 42. 3027-1501 | @botequimoriginalxv



EDUCAÇÃO

Sagrada Família amplia estrutura física para atender crescimento

Investimento em cursos de nível superior e formação de pessoas desde à primeira infância reforçam compromisso da instituição com o futuro da cidade

A ampliação e modernização do prédio da Avenida Visconde de Taunay marca uma nova etapa de investimentos do Colégio e da Faculdade Sagrada Família em Ponta Grossa. A estrutura, que integra a história da instituição, passa por uma transformação para atender às novas necessidades educacionais e reforça o compromisso do grupo com a formação de pessoas preparadas para acompanhar o crescimento econômico e social da cidade.

O investimento faz parte de um movimento contínuo da instituição, que também direciona recursos para a qualificação dos profissionais, a atualização das propostas pedagógicas e a melhoria dos ambientes de aprendizagem. Para a diretora-geral do Colégio Sagrada Família, Irmã Edites Bet, a obra representa mais do que uma mudança física. “A obra significa um sinal de confiança no futuro de Ponta Grossa e na educação como caminho de transformação”, detalha a gestora.

> “Continuar investindo aqui é acreditar nas pessoas, nas famílias e na capacidade da cidade de construir um futuro cada vez melhor”



Irmã Edites Bet
Diretora-geral do Sagrada Família

A relação da instituição com Ponta Grossa atravessa décadas. Segundo Irmã Edites, o Sagrada Família acompanha a trajetória do Município desde os primeiros anos de sua presença na cidade, quando a estrutura era formada por uma pequena casa de madeira, com duas salas de aula e dependências simples.

Hoje, a instituição mantém o compromisso de continuar investindo na cidade, acompanhando as transformações econômicas e sociais que ampliam as demandas por educação. “Continuar investindo aqui é acreditar nas pessoas, nas famílias e na capacidade da cidade de construir um futuro cada vez melhor”, afirma a diretora.

Para a diretora-geral, a chegada de novas empresas e a expansão das atividades econômicas também aumentam a responsabilidade das instituições de ensino. A formação de profissionais preparados passa a ser parte essencial da estrutura necessária para sustentar novos ciclos de desenvolvimento.

“Nenhum desenvolvimento se sustenta sem pessoas preparadas para conduzi-lo”, destaca Irmã Edites. A formação, segundo ela, precisa combinar conhecimento técnico com criatividade, ética, capacidade de diálogo, empreendedorismo e responsabilidade social.

A estratégia educacional do Sagrada Família busca responder a essa transformação sem deixar de lado a formação integral. Colégio e Faculdade trabalham para conectar conhecimento, valores, responsabilidade social e atenção às mudanças da sociedade, incluindo novas profissões e tecnologias.

Olinger

MALHARIA

UNIFORMES CORPORATIVOS

















@malhariaolinger

(42) 99152-1045 / 999715736

R. Sen. Flávio Carvalho Guimarães, 1600
Boa Vista, Ponta Grossa - PR

Malharia Olinger

Tradição e qualidade que veste sua marca!

A **Malharia Olinger**, fundada em 1991 em Ponta Grossa, no Paraná, é uma empresa familiar referência em tradição e qualidade na fabricação de uniformes profissionais.

Com **mais de 30 anos** de atuação, atende clientes em todo o Brasil oferecendo soluções personalizadas para diversos setores, unindo conforto, resistência e beleza.

A fábrica utiliza **tecnologia de ponta** e materiais de alta qualidade, destacando-se pela personalização com bordados, serigrafia e modelagens exclusivas que valorizam a identidade visual de cada cliente.

Tavarnaro conecta recursos imobiliários à expansão de PG

Com 52 anos de gestão no setor, a empresa investe no desenvolvimento e na inovação do cenário de Ponta Grossa

Os empreendimentos mais recentes da Tavarnaro Consultoria Imobiliária mostram o avanço dos negócios deste segmento em diferentes regiões de Ponta Grossa. Um dos destaques é o Arbo Condomínio, desenvolvido em parceria com a Emecon, que teve 100% dos lotes comercializados no dia do lançamento, realizado no começo deste ano. O resultado demonstra a demanda por bons produtos e reforça a atuação da empresa com novos projetos para o mercado local.

Outra iniciativa de grande porte com participação da Tavarnaro é o Pátio São Vicente, em Uvaranas. O complexo será implantado em uma área de quase 70 mil metros quadrados e terá um polo comercial com cerca de 30 mil metros quadrados de área construída, além de um centro médico com mais de 150 consultórios. O projeto também prevê ampla área de estacionamento, serviços e grandes varejistas, formando um novo núcleo comercial e de saúde na região.

Com 52 anos de atuação, a Tavarnaro acompanha as transformações de Ponta Grossa e utiliza o conhecimento acumulado sobre o mercado local para aproximar investidores, empreendedores e consumidores de oportunidades imobiliárias. Para o diretor-executivo Carlos Tavarnaro, identificar as mudanças na cidade e antecipar novas demandas é parte da estratégia da empresa.

A expansão de bairros, a verticalização e o surgimento de novos polos comerciais têm criado oportunidades para diferentes segmentos do mercado imobiliário. Nesse processo, a Tavarnaro também investe na capacitação das equipes e no uso de tecnologias para ampliar a assertividade das decisões.

> "Temos a cultura de estarmos à frente como agentes de desenvolvimento, trazendo novidades para Ponta Grossa"



Carlos Tavarnaro
Diretor-executivo da Tavarnaro Consultoria Imobiliária

"Temos a cultura de estarmos à frente como agentes de desenvolvimento, trazendo novidades para Ponta Grossa. Aliás, acreditamos que a trajetória da nossa empresa se entrelaça com a história da cidade, trazendo progresso para todos", destaca Tavarnaro.

O empresário defende a importância de acompanhar o crescimento da cidade com infraestrutura compatível. A avaliação do gestor é de que o desenvolvimento do município precisa avançar junto com a chegada de novos investimentos. Assim, a Tavarnaro Consultoria Imobiliária atua como agente de transformação econômica, contribuindo para que grandes empreendimentos gerem oportunidades para a população.



Aprender uma língua é

AMPLIAR A SUA FORMA DE VER O MUNDO.



INVISTA NA COMUNICAÇÃO. PREPARE-SE PARA O MUNDO.

Na Words Plus, desenvolvemos pessoas por meio da comunicação. Formamos alunos mais confiantes, autônomos e preparados para aproveitar as oportunidades que o futuro oferece.



Mais do que aprender um idioma, é desenvolver o que te leva mais longe.

CONFIANÇA · PROPÓSITO · ACOLHIMENTO · MÉTODO

(42) 99948-0140

Joaquim de Paula Xavier, 615 Vila Estrela

Siga nossas redes sociais!



SERVIÇOS

Milano Bartenders movimenta mercado de eventos em PG

Serviços especializados em coquetelaria consolidam atuação da empresa, que investe em qualificação e capacidade operacional

A Milano Bartenders, empresa especializada em serviços de coquetelaria de alto padrão, consolidou sua marca em Ponta Grossa ao investir na profissionalização de suas operações dentro de um setor que apresenta, cada vez mais, sua relevância na economia local. O crescimento do mercado de eventos em Ponta Grossa refletiu no aumento da demanda de serviços da empresa, que aposta na qualificação contínua de seus serviços.

Com 14 anos de experiência, a empresa atua em casamentos, formaturas, inaugurações e eventos corporativos, atendendo desde celebrações mais intimistas até operações para públicos próximos de 2 mil pessoas. Para o sócio-proprietário, Thalisson Milano, acompanhar a transformação do mercado também significou investir em estrutura, equipe e conhecimento para atender demandas cada vez mais específicas. “Quando começamos, o bar de drinks de um evento era visto como um complemento. Hoje, ele já é fundamental para as festas”, afirma.

> “Um grande evento dá oportunidades para diversos profissionais especializados. São diversos colaboradores trabalhando em prol daquela celebração”



Thalisson Milano
Sócio-proprietário da Milano Bartenders

A mudança revela uma transformação no comportamento do consumidor e no próprio mercado. O serviço deixou de ser percebido apenas como um adicional, e passou a integrar a experiência dos eventos planejada pelos organizadores. Para o gestor da Milano Bartenders, esta é uma grande oportunidade que exige qualificação, organização e capacidade operacional.

A importância econômica dos eventos, na avaliação de Thalisson, está na mobilização de atividades direcionadas para realizar a celebração. Há uma rede formada por buffets, decoração, audiovisual, profissionais freelancers, equipes de apoio, comunicação, hotéis, restaurantes e outros serviços. “Um evento dá oportunidades para diversos profissionais. São diversos colaboradores trabalhando em prol daquilo”, destaca.

A expansão desse mercado também depende de condições que permitam receber eventos de diferentes portes. Na avaliação do empresário, Ponta Grossa possui potencial para ampliar sua participação no segmento, mas precisa investir na valorização dos espaços destinados a eventos. Para ele, a cidade poderia aproveitar melhor locais já existentes e ampliar a oferta de estruturas capazes de receber grandes eventos.

O mercado de eventos representa, portanto, uma oportunidade de geração de negócios e circulação de renda, sendo uma cadeia que conecta entretenimento, gastronomia, turismo, serviços, hotelaria e demais fornecedores.

mais que um bar.

UMA EXPERIÊNCIA QUE FICA.



Coquetelaria premium para eventos

Transforme seu evento em uma experiência memorável com coquetelaria premium, drinks autorais e atendimento elegante para casamentos, festas de 15 anos, formaturas, eventos corporativos, aniversários e muito mais.

Milano
BAR PREMIUM PARA EVENTOS
Since 2012

42.99911-8913

@milano_bartenders

Ponta Grossa - PR
Atendemos toda a região

Vamos criar algo inesquecível juntos?



ENSINO

UEPG vive ciclo de grandes investimentos em obras e cursos

Investimentos em laboratórios, hospitais e pesquisa fortalecem uma das instituições de ensino superior mais respeitadas do país

Empossado como novo reitor da Universidade Estadual de Ponta Grossa (UEPG), Ivo Mottin Demiate assume a instituição ao lado da vice Adriana Campagnoli para os próximos quatro anos diante de uma estrutura que reúne cerca de 10 mil estudantes de graduação, 42 cursos presenciais, 12 cursos a distância e dois hospitais de ensino. Ao mesmo tempo em que inicia uma nova gestão, o professor encontra uma universidade com grandes obras em andamento e um orçamento de R$ 800 milhões previsto para 2026.

> "Minhas expectativas são altas. Temos grandes obras em andamento que daremos continuidade nesta gestão, e vamos concluí-las"



Ivo Mottin Demiate
Reitor da UEPG

Entre os investimentos em curso está a nova torre do Hospital Universitário, com R$ 107 milhões destinados à construção de uma estrutura de 15,4 mil metros quadrados. A obra amplia a capacidade do HU e fortalece a atuação da UEPG nas áreas de saúde, ensino e formação profissional.

Outros R$ 32 milhões estão previstos em obras e melhorias, incluindo o novo Complexo de Laboratórios de Engenharia Civil e Arquitetura e Urbanismo, adequações de acessibilidade, reformas no Hospital Universitário Materno-Infantil e modernização de laboratórios.

É sobre essa estrutura que Demiate pretende construir o próximo ciclo da UEPG. "Nós temos uma expectativa muito grande pelos anos que estão por vir. Temos muitas coisas que estão em andamento, grandes obras que nós estamos iniciando e que a gente vai dar continuidade e vai concluir", afirma o novo reitor.

A perspectiva de continuidade está diretamente ligada à trajetória do novo reitor dentro da própria UEPG. Antes de assumir o cargo, Demiate foi vice-reitor de Miguel Sanches Neto e acompanhou os dois mandatos que encerraram, em agosto de 2026, um ciclo de oito anos. Ao longo de sua carreira na instituição, também ocupou funções como diretor de Pesquisa, pró-reitor de Planejamento e pró-reitor de Assuntos Administrativos.

A ampliação da oferta de graduação também faz parte desse novo momento. A UEPG vem incorporando novos cursos em áreas relacionadas às demandas regionais, como Psicologia e Nutrição, além da criação de Medicina Veterinária em parceria com a Castrolanda.

"Nós temos um equipamento público de grande qualidade", destaca Demiate ao tratar da estrutura que recebe para conduzir os próximos quatro anos. A nova gestão agora tem o desafio de transformar a capacidade da UEPG em novas oportunidades de ensino, inovação, atendimento à população e desenvolvimento regional.

Vamos Ler

Geração Digital



40 mil alunos no Paraná

+de mil turmas

Maior projeto de educação, mídia e tecnologia do Paraná



PARCEIROS E APOIADORES

BB Seguros · COPEL · UEPG · Museu Campos Gerais · Tetra Pak · LojasMM · Unimed · ReaLiza · caic

VCG · medvitae · Integração · Sagrada

PONTA GROSSA · CAMPO LARGO · CARAMBEÍ · CASTRO · IMBAÚ · IMBITUVA

IPIRANGA · IRATI · IVAÍ · JAGUARIAÍVA · ORTIGUEIRA · PALMEIRA · PIRAÍ DO SUL · REBOUÇAS · RESERVA · RIO AZUL

SÃO JOÃO DO TRIUNFO · SÃO MATEUS DO SUL · SENGÉS · TELÊMACO BORBA · TIBAGI · VENTANIA

PARTICIPE: arede.info/vamosler | vamosler@grupoarede.com.br

42 3220-6262 | 42 98412-4503

DMM e Lemman construirão novo estádio do Operário

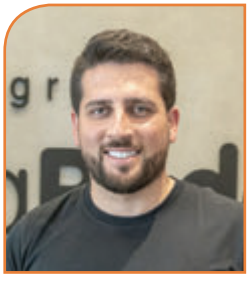
Construtora desenvolve, junto à incorporadora Lemman, plano que amplia capacidade do Estádio Germano Krüger

A DMM Construtora e Engenharia e a Lemman Incorporadora estão à frente, em parceria, do projeto de modernização do Estádio Germano Krüger, do Operário Ferroviário, em Ponta Grossa. As empresas são responsáveis pelo projeto e pela execução das obras, que serão realizadas de forma gradual e têm como objetivo ampliar a capacidade do estádio para 20 mil torcedores.

A primeira etapa está prevista para começar em outubro de 2026, com valor estimado em aproximadamente R$ 12,5 milhões. A fase inicial contempla a criação de mais de 2 mil novos lugares, distribuídos entre arquibancada, camarotes e lounge. Para Douglas Miguel Maneira, sócio-proprietário da DMM, o projeto permite aplicar a experiência acumulada pela DMM e pela Lemman em planejamento, engenharia e execução de obras em uma estrutura de grande porte e com impacto em diferentes áreas da cidade.

A proposta de modernização também considera o estádio como um equipamento capaz de movimentar atividades além do futebol. Com novos espaços e maior capacidade de público, o empreendimento pode ampliar a circulação de pessoas e gerar demanda para setores como alimentação, hotelaria, comércio e serviços. “O objetivo é trazer um público que vai vir para a cidade e consumir produtos e serviços do comércio”, explica Maneira.

> “O nosso objetivo é trazer o público para o Estádio Germano Krüger. O Operário Ferroviário é uma das mais valiosas marcas de Ponta Grossa”



Douglas Miguel Maneira
Sócio-proprietário da DMM e Lemman

A atuação conjunta da DMM e da Lemman também se estende a projetos de grandes redes. As empresas mantêm parceria com a Havan na construção das megalojas da rede. Entre os trabalhos está a execução da unidade que marca a loja de número 200 da Havan, reforçando a participação da DMM e da Lemman em projetos de grande escala e implantação rápida.

Em Ponta Grossa, a parceria também está presente no mercado imobiliário. A DMM e a Lemman atuam em diferentes projetos residenciais e comerciais. Entre os empreendimentos está o Partica 805, edifício comercial de 20 pavimentos localizado na região central, próximo à Santa Casa e à Clínica da Imagem. O empreendimento reúne 80 salas comerciais e está atualmente na fase de acabamento interno e externo.

A atuação da DMM e da Lemman em obras como o Germano Krüger, nas megalojas da Havan e em empreendimentos imobiliários demonstra a amplitude dos projetos desenvolvidos pela parceria. Com estas frentes de atuação, as empresas participam de obras que envolvem expansão empresarial e desenvolvimento em Ponta Grossa.



idealiza

Master Cargas Brasil inaugura câmara fria de R$ 16 milhões

Novo espaço de armazenagem refrigerada amplia capacidade da empresa e fortalece Ponta Grossa como polo logístico

A Master Cargas Brasil realiza no aniversário de 203 anos de Ponta Grossa a inauguração de sua câmara fria, estrutura que recebeu investimento de R$ 16 milhões e passa a integrar o hub logístico da companhia.

A inauguração reforça a confiança no potencial econômico de Ponta Grossa, como explica a fundadora e CEO da Master Cargas Brasil, Tania Lopes Anselmo. “Ponta Grossa fez com que a Master acreditasse muito em formação de pessoas, em estrutura logística, em ganho operacional, em acompanhar a tendência do mercado”.

Segundo Tania, a cidade acolheu a empresa e ofereceu condições para que o negócio se desenvolvesse e consolidasse sua operação. A trajetória da Master Cargas Brasil em Ponta Grossa começou com uma operação de 3 mil metros quadrados e chega atualmente a 68 mil metros quadrados. A expansão acompanha a demanda por estruturas com soluções logísticas mais completas.

O novo investimento atende uma demanda crescente por armazenagem especializada de produtos que precisam de conservação adequada, especialmente alimentos, proteínas, insumos e produtos farmacêuticos.

A câmara fria é apresentada pela empresa como uma estrutura estratégica para oferecer mais um serviço de alta qualidade pela Master Cargas Brasil. Ainda segundo a empresária, já existem clientes em processo de direcionamento de volumes à nova estrutura, o que concretiza a chegada da obra como um projeto estratégico de expansão.

Para Tania, a localização de Ponta Grossa é um dos principais diferenciais para quem pretende investir. O entroncamento rodoferroviário e a posição estratégica em relação à região Sul e a São Paulo ampliam a capacidade do município de atender diferentes mercados. “O hub logístico aqui é um posicionamento, e hoje permite que muitas empresas vejam Ponta Grossa como deve ser vista: uma grande base estruturada para grandes negócios”, afirma.



> Onde tem indústria forte, tem que ter operação logística forte. Ponta Grossa deve ser vista como uma base estruturada para grandes negócios



Tania Lopes Anselmo
CEO da Master Cargas Brasil

A empresária deixa uma mensagem direta aos investidores que avaliam trazer seus negócios para a região. “Não tenha medo de vir para Ponta Grossa, nos Campos Gerais, colocar sua indústria, o seu negócio, porque tem uma logística forte aqui que está pronta, preparada para atender vocês”, declara Tania aos empresários que avaliam a possibilidade de investir no município.

O investimento de R$ 16 milhões demonstra como a expansão de uma operação privada pode contribuir para tornar o ambiente de negócios mais estruturado e competitivo.

grupo aRede

Liderança Absoluta

Mais que notícia: um compromisso com o desenvolvimento da nossa gente



Portal aRede:
2,16 milhões de acessos e **3,3 milhões** de visualizações de páginas em um único mês.

Líder:
Audiência **3x maior** que a soma de todos os concorrentes de Ponta Grossa.

Redes Sociais:
Mais de **400 mil seguidores** e quase **60 milhões** de visualizações mensais.

Histórico:
72 anos de tradição no impresso com Jornal da Manhã e **13 anos** de Portal aRede.

Engajamento:
7,4 milhões de eventos (cliques, vídeos e ações) dentro do site por mês.

No Grupo aRede, entendemos que a comunicação eficiente não acontece em um único canal, mas em todos os lugares onde o seu público está. Criamos um ecossistema completo que une a tradição do impresso à velocidade do digital, oferecendo uma vitrine estratégica para marcas que buscam liderança nos Campos Gerais.

aRede Aconteceu Tá na rede! | jornaldamanhã | Vamos Ler Geração Digital | ViverBem | Caminhos do Paraná | Ponta Grossa Competitiva



GESTÃO

Gmad expande operações para mais de 100 lojas no país

Empresa fundada em Ponta Grossa atende mais de 75 mil profissionais da marcenaria com estratégia sólida de investimentos

A Gmad, empresa ponta-grossense especializada na distribuição de produtos para a indústria moveleira, mantém uma estratégia de reinvestimento para ampliar sua operação e acompanhar o crescimento da rede, que atende mais de 100 lojas e 75 mil profissionais da marcenaria em diferentes regiões do país. Para o fundador Álvaro Góes, a expansão foi construída ao longo de décadas a partir da decisão de direcionar os recursos gerados pelo negócio para sua própria estrutura.

"Eu estou há 36 anos nesse mercado. Tenho investido na empresa por todo esse tempo para que a Gmad seja o que é hoje", afirma. A lógica, segundo ele, foi priorizar o fortalecimento da empresa antes de destinar os resultados para outros objetivos. "Os ganhos de cada etapa da empresa foram reinvestidos para que a Gmad crescesse cada vez mais", explica.

> "Ponta Grossa é o melhor lugar para investir, e o que eu ganho, busco reinvestir aqui. Eu quero retribuir tudo o que a cidade ofereceu para mim e para a Gmad"



Álvaro Góes

Sócio-proprietário da Gmad

A estratégia permitiu que a Gmad ampliasse sua presença para diferentes mercados. O aumento da escala também trouxe maior poder de compra e melhores condições comerciais, fatores que, na avaliação de Góes, foram importantes para tornar a empresa mais competitiva.

Góes destaca a busca constante por conhecimento como parte da estratégia empresarial. "Você não pode parar no tempo. É preciso aperfeiçoar processos", afirma.

A experiência acumulada também reforçou a percepção do empresário sobre o ambiente de negócios de Ponta Grossa. Segundo Góes, a cidade teve papel fundamental na construção da empresa e continua apresentando condições favoráveis para quem pretende empreender. "Ponta Grossa é o melhor lugar para investir", declara Góes.

Neste contexto, a Gmad também mantém uma relação direta com o Operário Ferroviário, clube presidido por Góes. O grupo é patrocinador do time e, sob a gestão do empresário, participa de iniciativas que buscam fortalecer o clube e ampliar seu impacto na economia de Ponta Grossa, com destaque para o projeto do novo estádio Germano Krüger.

O empresário afirma que procura manter recursos na cidade e relaciona esse movimento à geração de empregos e à criação de novas oportunidades. "O que eu ganho, invisto em Ponta Grossa. Quero retribuir tudo o que a cidade ofereceu para mim", destaca.

A trajetória da Gmad mostra uma expansão construída com planejamento e reinvestimento contínuo. De uma empresa criada em Ponta Grossa, o grupo ampliou sua presença no mercado nacional mantendo como estratégia o fortalecimento da própria operação.

jornaldamanhã

DESDE 4 DE JULHO DE 1954





CRÍTICO, MODERNO E REGIONAL.

Há 72 anos, informando com compromisso, conectando gerações e transformando a nossa região.

72 ANOS

UM SENHOR JORNAL

Grupo Tacla aposta no varejo de Ponta Grossa com dois shoppings

Shoppings Palladium e Plaza Campos Gerais combinam modernidade com a vinda de novas marcas que reforçam a cidade como polo regional

> "O shopping precisa estar sempre se renovando, porque o consumidor também muda, e nós precisamos acompanhar essas transformações"

Ponta Grossa entrou em uma nova etapa do varejo com a presença de dois empreendimentos do Grupo Tacla. O Shopping Palladium, que consolidou o movimento de shoppings centers na cidade, segue renovando operações, serviços e experiências. Já o shopping Plaza Campos Gerais chegou ao município com uma proposta de alcance regional e encontrou rápida resposta do público e dos investidores.

Para João Giostri, superintendente do Palladium, a trajetória construída pelo empreendimento é vista com orgulho para a movimentação do varejo no município. "Nós estamos em Ponta Grossa há 23 anos. O Palladium iniciou a era de shopping center na cidade", afirma. Para ele, a permanência competitiva exige atualização constante. O Palladium vem renovando o mix de lojas e os espaços internos, com novidades direcionadas à públicos mais interessados em entretenimento, cultura e moda.



João Giostri
Superintendente do Palladium

Fred Galvão
Superintendente do Plaza Campos Gerais

No Plaza, a expansão ocorre com uma proposta voltada também para os consumidores dos Campos Gerais. Fred Galvão, superintendente do empreendimento, destaca que o shopping alcançou 95% de ocupação em poucos meses de inauguração, e avalia o resultado como uma demonstração da força do mercado regional. "O Plaza é um projeto mais abrangente, sendo o Palladium um shopping de centralidade. O que existe é complementaridade entre as unidades", explica. A estrutura amplia a oferta de serviços, gastronomia e entretenimento, com operações como Outback, e deve revelar, entre novembro e dezembro, um espaço para boliche e a franquia Johnny Rockets.

Investir em eventos internos integra a estratégia de atratividade do Palladium e Plaza. A proposta é transformar os shoppings em espaço de permanência, encontro e experiências, o que é visto como uma tendência na demanda do público consumidor.

A avaliação sobre novos investimentos é positiva. Galvão destaca que investidores analisam renda, indústrias, hotéis, centros de eventos, agro, acessos e a economia regional antes de escolher onde aplicar recursos. "Eles viram que a região é uma região pujante e promissora", afirma. O Palladium mantém sua atualização após mais de duas décadas, enquanto o Plaza amplia o mercado e incorpora novos serviços.

Palladium e Plaza fortalecem o ambiente de negócios. A modernização, investimentos, e geração de empregos acompanha uma cidade que amplia sua influência sobre os Campos Gerais.



INDÚSTRIA

Tetra Pak Brasil impulsiona geração de riquezas em PG

Unidade estratégica da multinacional amplia eficiência e desenvolve soluções para diferentes mercados em expansão



> A unidade em Ponta Grossa é extremamente importante para nós. Muito eficiente, com desenvolvimento constante de projetos exemplares para o grupo



Tiago Cardoso
Presidente da Tetra Pak Brasil

A fábrica da Tetra Pak Brasil em Ponta Grossa ocupa uma posição estratégica dentro da operação global da multinacional. Considerada uma das unidades de referência do grupo, a planta instalada no município reúne capacidade produtiva, tecnologia e qualificação profissional, além de atender mercados que ultrapassam as fronteiras brasileiras.

A relevância da operação também se traduz em geração de riquezas e movimentação da cadeia industrial de Ponta Grossa. Ao longo dos anos, a empresa mantém uma política de investimentos em melhorias contínuas, modernização de processos e sustentabilidade, fortalecendo a capacidade da unidade de acompanhar novas demandas do mercado.

Para o presidente da Tetra Pak Brasil, Tiago Cardoso, a fábrica apresenta resultados que a colocam em evidência dentro da companhia. “A fábrica de Ponta Grossa é extremamente importante para nós. É uma unidade muito eficiente, que constantemente desenvolve projetos que servem de referência para o grupo”, destaca.

A estratégia da multinacional prevê a continuidade dos investimentos na unidade. Entre as oportunidades estão o mercado de Pet Food e o segmento de bebidas de baixo teor alcoólico prontas para consumo. Essa atuação coloca a Tetra Pak em diferentes etapas da cadeia produtiva. A empresa fornece tecnologias para processamento de alimentos e bebidas, equipamentos de envase e soluções de embalagem, apoiando seus clientes na busca por produtividade, segurança alimentar e inovação.

Já em 2025, a companhia destinou R$ 27,1 milhões para ações sustentáveis no Brasil, dentro de uma agenda que envolve eficiência energética, redução de impactos ambientais e desenvolvimento de soluções mais sustentáveis.

Para Cardoso, a combinação entre infraestrutura logística, agronegócio e qualificação da mão de obra fazem com que Ponta Grossa permaneça estratégica para a companhia no Brasil. “A fábrica de Ponta Grossa é extremamente importante para nós”, reforça o executivo. A perspectiva de novos investimentos mantém a unidade conectada aos próximos ciclos de crescimento da multinacional e reforça o papel da indústria na geração de riquezas para o município de Ponta Grossa.



COOPERATIVISMO

Sicredi inicia obras de ampla sede regional em Ponta Grossa

Nova estrutura amplia matriz com torre executiva, centro de eventos e capacidade para mais de 2 mil pessoas

As obras de ampliação da sede regional do Sicredi em Ponta Grossa começaram no segundo semestre de 2026. O projeto, localizado na Avenida Ernesto Vilela, no bairro Nova Rússia, prevê adicionar mais de 17 mil metros quadrados de área construída e levará a estrutura a aproximadamente 29 mil metros quadrados. O empreendimento inclui uma torre executiva, centro de eventos para mais de 2 mil pessoas e três subsolos destinados a estacionamento.

O projeto acompanha o crescimento da cooperativa e amplia a capacidade operacional da instituição a partir de Ponta Grossa. A atual sede foi inaugurada em 2017, quando a cooperativa contava com cerca de 50 mil associados. Hoje, são mais de 250 mil associados na área de atuação administrada no município com mais de 500 colaboradores A meta é chegar a 100 agências e 500 mil associados até 2030.

> "Somos a maior rede de atendimento financeiro da cidade, com 9 agências, gerando mais de 500 empregos diretos. Confiamos no potencial da cidade"



Marcio Zwierewicz
Presidente do Sicredi

Para o presidente Marcio Zwierewicz, o crescimento de Ponta Grossa reforça o papel estratégico da cidade para a expansão da cooperativa. Atualmente, o Sicredi mantém nove agências no município e administra uma rede de 70 agências nos Campos Gerais, Grande Curitiba, Vale do Ribeira e Circuito das Águas e Flores.

Com quase 125 anos de história, o Sicredi reúne mais de 10,5 milhões de associados e está presente em todos os estados brasileiros. Em Ponta Grossa, a instituição fortalece a relação com empresas, produtores rurais e pessoas físicas. "O desenvolvimento do município reforça sua importância para a nossa atuação", afirma Zwierewicz.

Além de ampliar a estrutura administrativa, o projeto cria espaços que poderão receber eventos e iniciativas capazes de aproximar ainda mais a cooperativa da comunidade.A instituição mantém programas de educação financeira, cooperativas escolares, Comitês Mulher e Jovem e o Fundo Social.

O investimento em estrutura acompanha a expansão da cooperativa e projeta o município como parte importante dos próximos ciclos de crescimento da instituição.

Ponta Grossa

Comemora *203 anos*

A cidade abriga a sede regional do Sicredi, que é a maior rede financeira do município.

Celebramos a história de Ponta Grossa e renovamos nosso compromisso com o futuro: seguir contribuindo com o futuro da nossa cidade e nossa gente.

Nossa gente.


Agência
Vicente Machado



Agência
Siqueira Campos


Agência
Santa Paula


Agência
Sabará


Agência
Centro


Agência
Nova Rússia


Agência
Jardim Carvalho


Agência
Oficinas



Agência
Uvaranas

Escaneio o QR Code ao lado e abra sua conta.

Sicredi Campos Gerais, Grande Curitiba, Vale do Ribeira e Força dos Ventos PR/SP

@sicredicamposgerais

Fale com a gente: **(51) 3358 4770**

Sicredi

sistemafiep.com.br/sentir





A INDÚSTRIA ESTÁ
PRESENTE EM TUDO
QUE FAZ A GENTE

SENTIR







COM **INDÚSTRIA,**
TUDO FAZ SENTIDO.

Sistema Fiep
FIEP
SESI
SENAI
IEL